



ISSN: 2148-0346

YEAR: 2026 ISSUE: 48 1th QUARTER 2026
Journal of Technical Elevator and Escalator
www.lifvisionmagazine.com

THISA
elevator & escalator

www.thisaelevator.com

COMPLETE PACKAGE ELEVATOR
PAQUET COMPLET ASCENSEUR
КОМПЛЕКТНЫЕ ЛИФТЫ
مصعد كامل

EXPORT to the World

TSE ISO EAC CE Ukr SEPRO

elevex
The Meeting Point of the Elevator Industry!
Hall: 5 | Stand: A4
6-9 May 2026 / KONYA

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

elevex
KONYA

www.elevex.com.tr

06-09 MAY 2026

LIFTVISION

magazine

14 FROM 2025 TO 2026

From uncertainty to strategy: Global transformation and a new export-focused balance from 2025 to 2026

36 LIFT EXPO MOROCCO 2025

Lift Expo Morocco 2025, the leading event in North Africa's elevator, escalator, and vertical transportation technologies sector, was successfully held in Casablanca from...

50 ELEVEK 2026

The most innovative solutions in the elevator and vertical transportation sector are set to come together under one roof at ELEVEK Konya 2026.

With years of experience,
elevator systems
from Turkey to
the whole world..

FLUENT
Full Automatic Lift Doors

ERADOOR



FLUENT

ERADOOR

ERADOOR

ERADOOR

ERADOOR

ERADOOR

The Meeting Point of the Elevator Industry!
elevex
KONYA

Hall: 5
Stant: B1



COMPLATE
ELEVATOR
SOLUTIONS &
ESCALATOR



MP YENER ÖVÜNÇ
A S A N S Ö R



PAKET ASANSÖR &
YÜRÜYEN MERDİVEN SİSTEMLERİ

PACKAGE ELEVATOR &
ESCALATOR SYSTEMS

SINCE
1989

QUALITY
FROM THE GROUND UP

SAFETY

SCAN ME!




ÖVÜNÇ
MÜHENDİSLİK

www.yenerasansor.com
www.mpyenerovunc.com

Complete System, All in One Package.

We bring together all the elevator components you need in a single package.



HURAS

DOORS

*opening to the world
with quality*



95
since

The Meeting Point of the Elevator Industry!
elevex
KONYA Hall: 5 6-9 May
Stant: D4 2026/KONYA



➔ www.huras.com.tr

✉ pazarlama@huras.com.tr

☎ +90 531 394 37 43

Reliable and Unique Quality at Every Height

95
SINCE



 **hatemlift**

→ www.hatemlift.com

 **hatemlift**

Package ELEVATOR

discover TECHNOLOGY



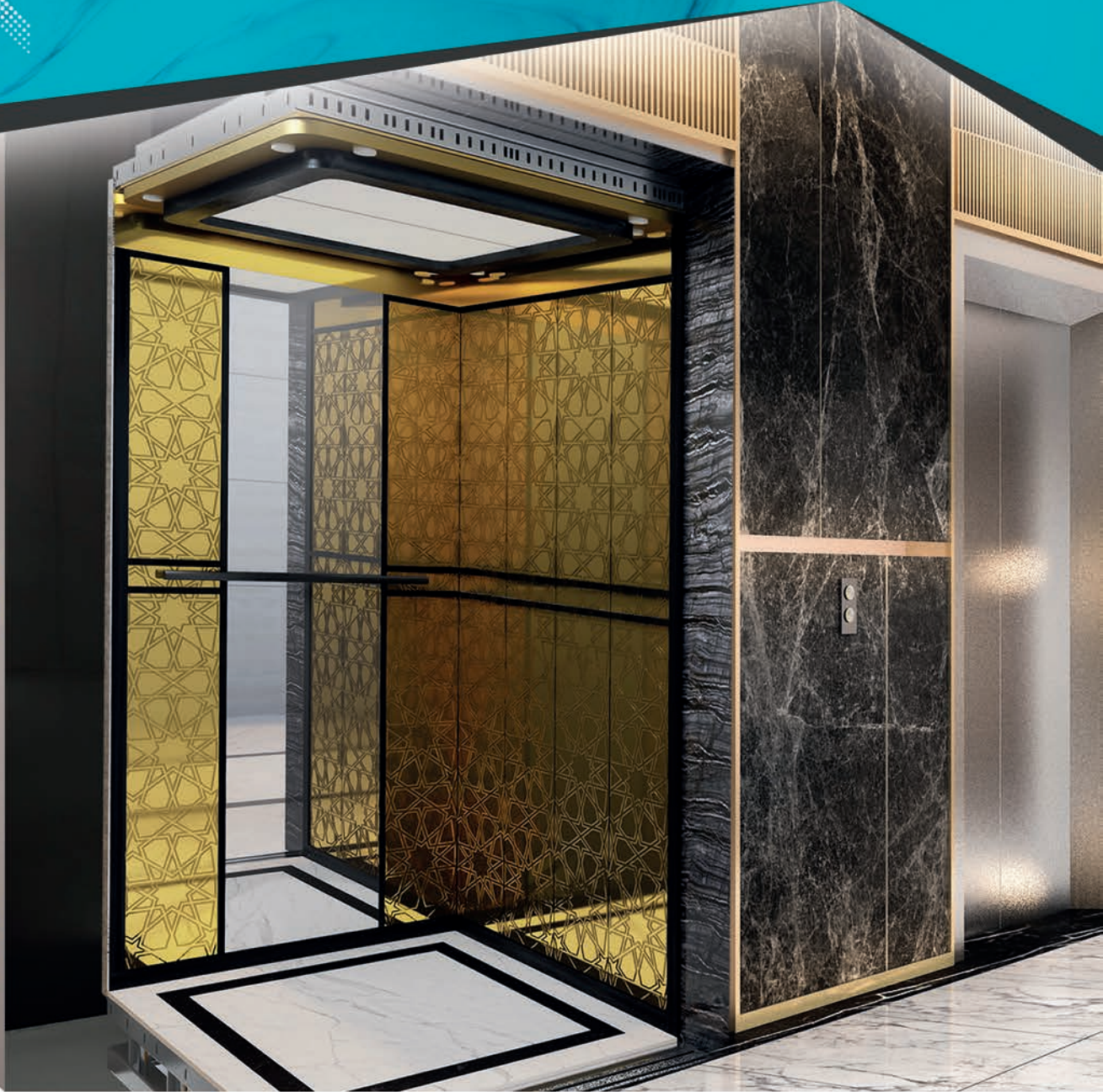
PANEL

CABIN

DOOR

BUTTON

MOTOR



www.liftport.com.tr

LIFT PORT

Fevzi Çakmak Mah. Aslım Cad. Kobisan 1.
Sanayi Sitesi No : 67/D Karatay/KONYA
T: +90 332 235 PANO (7266) F: +90 332 236 7266
E: sales@liftport.com.tr

EXPORT TO MORE THAN 50 COUNTRIES

THE WORLD APPROVES



CONTROL PANELS

We manufacture **ONAY KUMANDA** panels as a progressive technology brand that has passed all tests



ELEVATOR CABINS

We produce aesthetically pleasing and sturdy **ONAY KABIN** where unique designs come together.



ELEVATOR DOORS

With advancing technology and our renewed **ONAY DOOR** doors, we are always one step ahead.

elevex The Meeting Point of the Elevator Industry Hall: 4 D-9 May
Stand: C2 2026/KONYA

Müşteri Hizmetleri

444 32 42

ONAYLIFT[®]
COMPONENTS

onaylift
.com.tr



ISSN: 2148 - 0346

Published by
VIZYON YAYINCILIK
ÇAĞLAYAN MAH. 284. SOKAK
1/19 ANKARA
Tel: +90 312 472 14 58
www.lifvisionmagazine.com
liftvision@gmail.com
haber@asansorvizyon.com

Founder / Publisher
&
Publications Coordinator
Özhan ŞEREFİ

Visual Director
Meral ŞEREFİ

Editorial Team
Senagül AKCA
Mehmet Pusaş ŞEREFİ
Emir Barış BUDAK

Graphic Design
Samer BARUT

Advertising Reservation
+90 312 472 14 58
+90 541 627 39 73

Publication Name
LIFTVISION

Kind of Publication
Once in 3 Months
English - Arabic - Russian

Date of Printing
1th QUARTER
30.03.2026

Printing Press
İHLAS MATBAACILIK

Phone Number
+90 212 454 35 10

ADVERTISING INDEX

| | | | |
|----|-------------------------|----------------------|--------|
| 5 | AH&MET ELEVATOR | HATEM LIFT | 7 |
| 15 | AKRA ELEVATOR | HÜRAS ASANSÖR | 6 |
| 12 | ALYANS ASANSÖR | KEPİ ELEVATOR | 39 |
| 73 | AMADATECH | KIRIKER METAL | 23 |
| 78 | ARTI KASNAK | KÖŞKERLER | 21 |
| 37 | ATERYA ELEVATOR SYSTEMS | LIFT EXPO KAZAKHSTAN | 71 |
| 53 | BALABAN KASNAK | LIFT EXPO UZBEKISTAN | 71 |
| 16 | BUTKON | LIFT EXPO GEORGIA | 71 |
| 69 | CEYAS ASANSÖR | LIFT PORT | 8 |
| 77 | ÇELİKRAY | ONAYLIFT | 9 |
| 67 | DPS DOOR | ÖZBEŞLER | 2-3-61 |
| 43 | ECHODOOR | QUALIFT | 31 |
| 17 | EKA | SRL ASANSÖR | 76 |
| 57 | ELEVEX 2026 | THISA ELEVATOR | 1-13 |
| 35 | ELİT LIFT | TÜRKRAY | 47 |
| 25 | EMAY MÜHENDİSLİK | VİNİ HOME LIFT | 45 |
| 14 | ERASİS ASANSÖR | VİTAL ASANSÖR | 74 |
| 49 | ERDEN LIFT | YENER ÖVÜNÇ | 4 |
| 51 | ERKAN LIFT | YETERLIFT | 33 |
| 29 | FUPA ELEVATOR | YIRSAN METAL | 75 |

C

ontents

18 FROM 2025 TO 2026

THROUGHOUT 2025, INVESTMENTS FOCUSED MORE ON EFFICIENCY, MODERNIZATION, AND SUSTAINABILITY RATHER THAN EXPANSION. THIS SHIFT REFLECTS NOT ONLY A RESPONSE TO CURRENT RISKS BUT ALSO ALIGNMENT WITH THE EVOLVING GLOBAL ECONOMIC ORDER. WHILE 2025 SERVED AS A PREPARATION PHASE, 2026 IS EXPECTED TO DELIVER TANGIBLE RETURNS ON THESE INVESTMENTS.

36 HAS TORRE

BY REPOSITIONING ITS ELEVATOR INSTALLATION OPERATIONS UNDER A CORPORATE STRUCTURE THROUGH THE TORRE BRAND, HAS ASANSÖR HAS USHERED IN A NEW ERA FOCUSED ON QUALITY, SAFETY, AND SUSTAINABILITY.

40 LIFT EXPO MOROCCO 2025

LIFT EXPO MOROCCO 2025, ONE OF NORTH AFRICA'S LEADING EVENTS IN THE ELEVATOR, ESCALATOR, AND VERTICAL TRANSPORTATION TECHNOLOGIES SECTOR, WAS SUCCESSFULLY HELD FROM DECEMBER 10-12, 2025, IN CASABLANCA.

50 A 30-YEAR JOURNEY IN AN ELEVATOR CABIN

THIS IS NOT AN ORDINARY RIDE. THIS IS TURKEY'S JOURNEY FROM 1996 TO 2026, SEEN THROUGH THE LENS OF THE CONSTRUCTION AND ELEVATOR INDUSTRY.
BY CEYLA AKIN

54 ELEVEX 2026

THE MOST INNOVATIVE SOLUTIONS IN THE ELEVATOR AND VERTICAL TRANSPORTATION SECTOR WILL COME TOGETHER AT ELEVEX KONYA 2026. NEXT-GENERATION TECHNOLOGIES—SUCH AS DIGITALIZATION, AI-DRIVEN SYSTEMS, HIGH-EFFICIENCY DRIVES, SEISMIC SAFETY, AND SMART BUILDING INTEGRATIONS—WILL BE SHOWCASED ON A COMPREHENSIVE PLATFORM.

64 THE ELEVATOR SHOW DUBAI 2026

THE ELEVATOR SHOW DUBAI (TES) 2026, WHICH HAS BECOME ONE OF THE KEY GATHERING POINTS FOR THE ELEVATOR INDUSTRY IN THE MIDDLE EAST, IS DRAWING ATTENTION WITH GROWING EXHIBITOR DEMAND AND AN EXPANDED EXHIBITION SPACE. DETAILS REGARDING THE EVENT WERE SHARED IN A PRESS RELEASE DATED JANUARY 2026.

68 LIFT EXPO MOSCOW 2026

THE EURASIAN ELEVATOR ASSOCIATION HAS OFFICIALLY ANNOUNCED THE START OF ACTIVE PREPARATIONS FOR LIFT EXPO. MOSCOW 2026, ONE OF THE LEADING EXHIBITIONS IN THE EURASIAN REGION. THE FAIR WILL TAKE PLACE ON NOVEMBER 10-12, 2026, AT IEC CROCUS EXPO, PAVILION 3, HALL 13 IN MOSCOW.

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex
KONYA

www.elevex.com.tr

06-09 MAY
2026

ANADOLU'DAN dünyaya açılan kapı

*From Anatolian
to the world
opened door*

elevex The Meeting Point of the Elevator Industry Hall: 5 | 6-9 May
Stant: B4 | 2026/KONYA

 **alyans asansör®**
Otomatik Kapı Sistemleri

+90 (332) 346 45 51
+90 (332) 346 45 52

 www.alyanslift.com

 Fevzi Çakmak Mah. Aygıldız Cad.
4. MK Sanayi Sitesi No:99/D-E
Karatay / KONYA / TURKEY

 info@alyanslift.com





THISA
elevator & escalator

www.thisaelevator.com

COMPLETE PACKAGE ELEVATOR

PAQUET COMPLET ASCENSEUR

КОМПЛЕКТНЫЕ ЛИФТЫ

مصعد كامل

elevex
elevator

Hall: 5 | 6-9 May
Stand: A4 | 2026/KONYA



Ukr SEPRO



ERASIS asansör

WWW.ERASISASANSOR.COM.TR

The Meeting Point of the Elevator Industry
elevex KONYA Hall: 5 | 6-9 May
Stant: B1 | 2026/KONYA

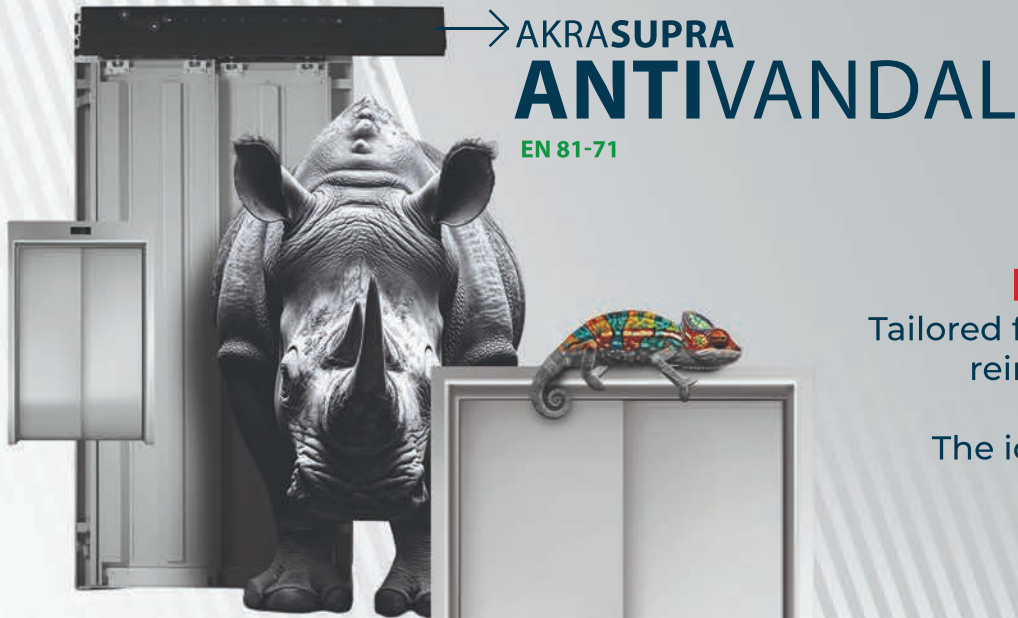


ELEVATOR CONTROL SYSTEMS

info@erasisasansor.com.tr
export@erasisasansor.com.tr

NEW
ARRIVAL

SEE WHAT'S NEW



→ AKRASUPRA
ANTIVANDAL

EN 81-71

NEW AKRA SERIES

Tailored for high-end expectations,
reinforced structure and fine
craftsmanship.
The ideal choice for prestigious
projects.

AKRA
MEGA

EN 81-58 E 90



AKRASUPRA
GLASS

EN 81-58 E 90



AKRA
SUPRA

EN 81-58 E 90



AKRA[®]
Elevator&Escalator



The Meeting Point of the Elevator Industry! **Hall: 3 | 6-9 May**
Stant: D1 | 2026/KONYA

www.akra-aufzug.de

+90 850 303 83 33
+90 532 798 81 14
+90 533 164 96 70
info@akra-aufzug.de

Show Your Lift With **BUTKON**

COP & LOP Manufacturer

BUTKON
www.butkon.com




elevex The Meeting Point of the Elevator Industry Hall: 3 | 6-9 May
Stant: C1 | 2026/KONYA




For more information , please visit our website



We will be glad to visit us at our factory

 2. Organize Sanayi Bölgesi Lalehan Cad. No:33,
42050 Selçuklu KONYA / TURKEY

 www.butkon.com

 info@butkon.com

 +90 553 141 87 77

 Butkon Elevator



The New Standard of Movement

Next-generation EKA elevators combine high performance with maximum efficiency.

They compliant with **ISO 18738** standards, it offers a quiet ride with low noise and vibration levels.

Precise leveling and smooth take-off through optimized jerk and acceleration settings, designed with user experience in mind.

Efficient building traffic management with optimized direct stop curves for each run and an early door opening function.

A cloud-based, real-time management and monitoring system.

Discover EKA solutions developed for a wide range of building types from offices to hospitals, from villas to stadiums, and from metros to airports.



Maximum Travel Distance
300 m



Maximum Load Capacity
2500 kg



Maximum Speed
6 m/s



You can reach the e-catalog by scanning the QR code.

For technical support and service requests
+90 850 202 0 352

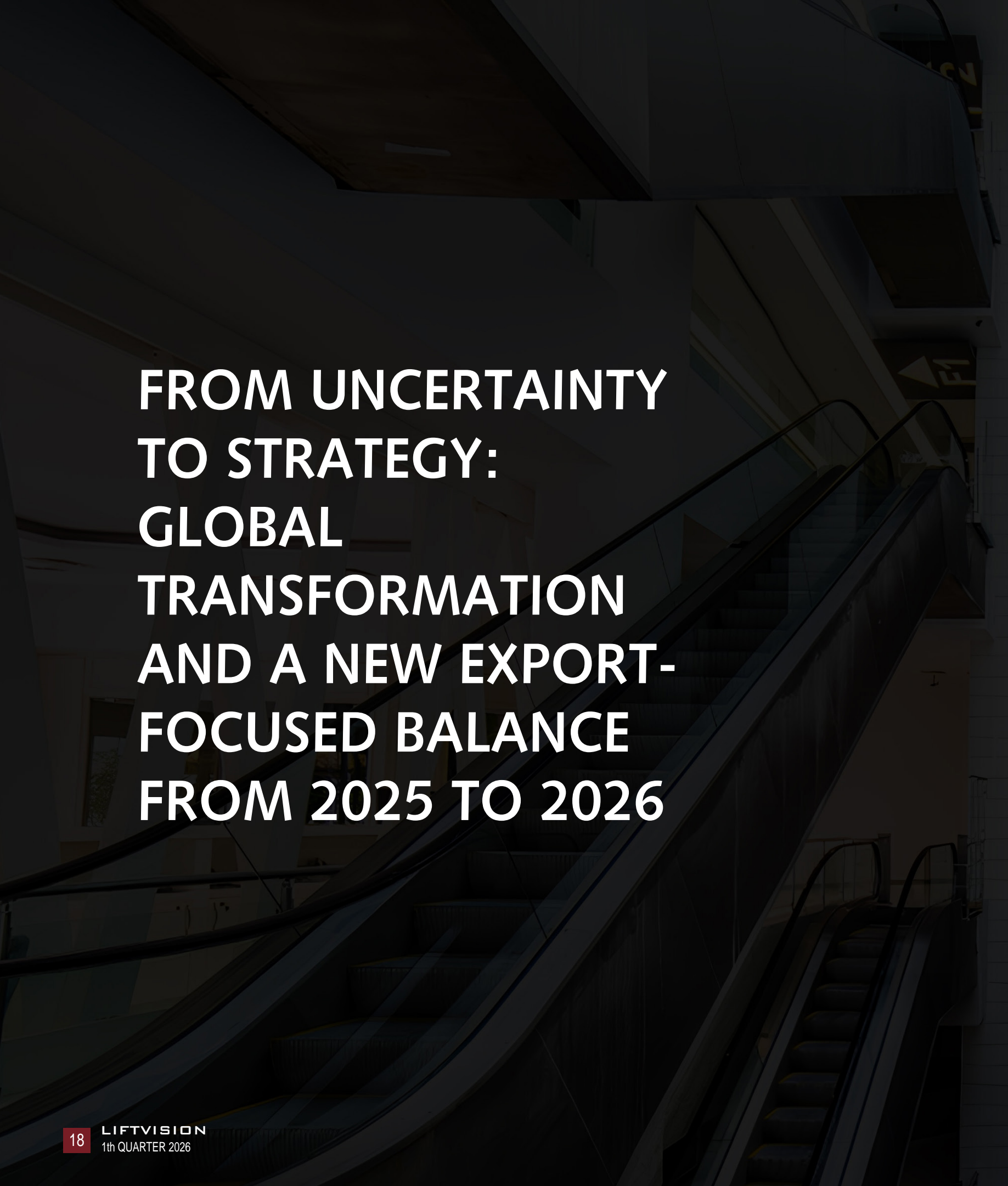


Detailed Information
+90 850 502 47 47

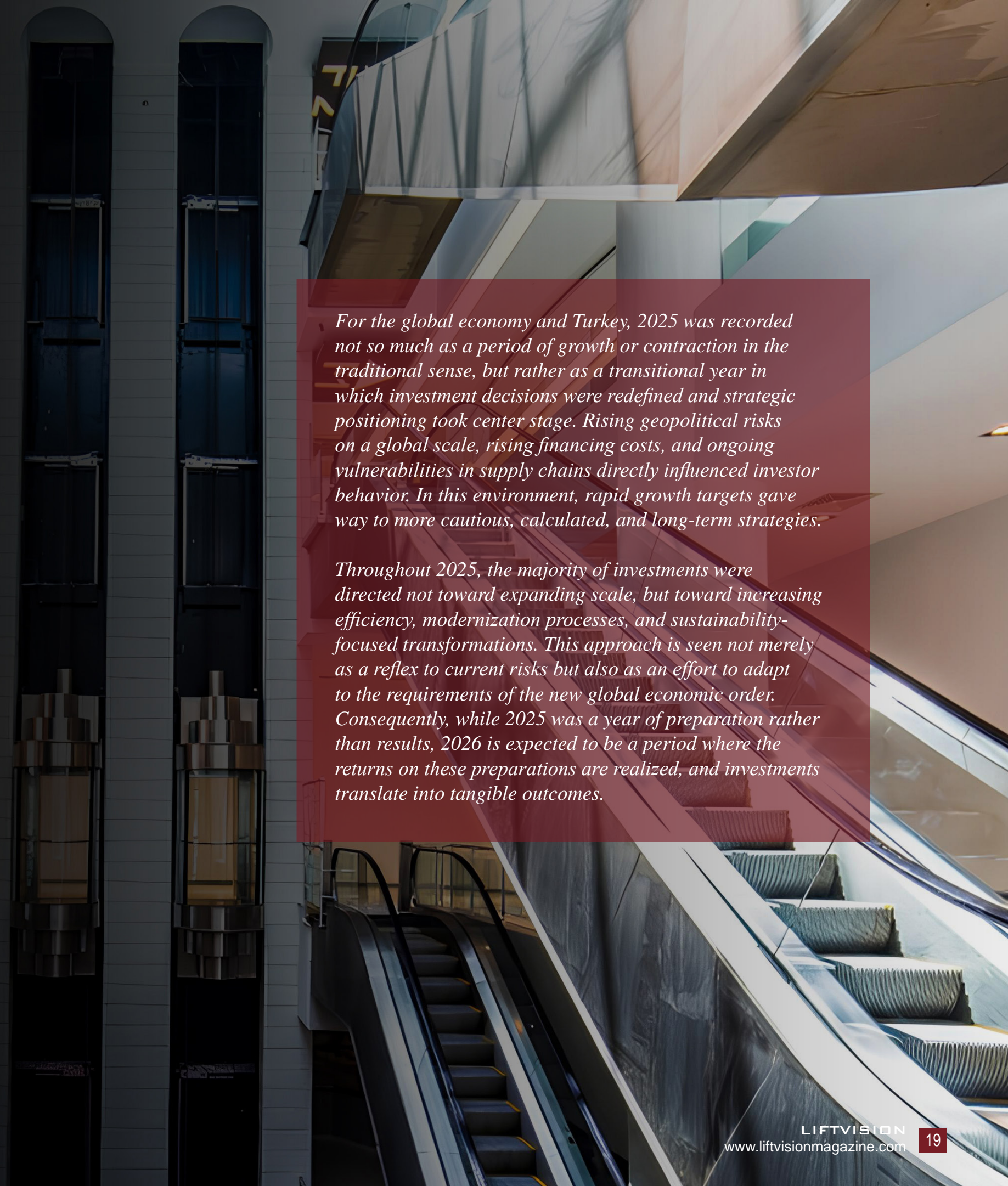
[f](#) [X](#) [v](#) [@](#) [in](#) **emlakkonutasansor**
ekaelevator.com


EMLAK KONUT
— REAL ESTATE INVESTMENT COMPANY —
REPUBLIC OF TURKEY MINISTRY OF ENVIRONMENT, URBANIZATION AND CLIMATE CHANGE THE PHOTOGRAPHY
(SINERJIC GELISMELER YONETIM VE KONTROL ENSTITUSYONU)


— EMLAK KONUT ELEVATOR SYSTEMS INDUSTRY AND TRADE INC. —
EMLAK KONUT REIC ESTABLISHMENT



**FROM UNCERTAINTY
TO STRATEGY:
GLOBAL
TRANSFORMATION
AND A NEW EXPORT-
FOCUSED BALANCE
FROM 2025 TO 2026**



For the global economy and Turkey, 2025 was recorded not so much as a period of growth or contraction in the traditional sense, but rather as a transitional year in which investment decisions were redefined and strategic positioning took center stage. Rising geopolitical risks on a global scale, rising financing costs, and ongoing vulnerabilities in supply chains directly influenced investor behavior. In this environment, rapid growth targets gave way to more cautious, calculated, and long-term strategies.

Throughout 2025, the majority of investments were directed not toward expanding scale, but toward increasing efficiency, modernization processes, and sustainability-focused transformations. This approach is seen not merely as a reflex to current risks but also as an effort to adapt to the requirements of the new global economic order. Consequently, while 2025 was a year of preparation rather than results, 2026 is expected to be a period where the returns on these preparations are realized, and investments translate into tangible outcomes.

By 2025, a period emerged where geographical preferences became more decisive in investment decisions. Companies are now acting not only based on market size but also on factors such as accessibility, political stability, logistical advantages, and cost management. One of the most significant developments sharpening this picture was the escalating geopolitical tensions in the Middle East. In particular, the conflict environment along the U.S., Israel, and Iran axis has increased uncertainty across various sectors—from energy prices to logistics routes—directly impacting investment decisions.

This tension has heightened risk perceptions for investors operating in the Gulf region and the Eastern Mediterranean, steering companies toward safer and more predictable markets. At the same time, fluctuations in energy costs reshaped

production and supply chain planning. This situation signaled the dawn of a new era where investment is approached not only from an economic perspective but also through the lens of geopolitical risk management.

Although the European market remains challenging due to its high standards and regulations, it retained its importance thanks to its secure and predictable structure. However, this market now stands out not for rapid growth but rather for investments in modernization and transformation.

Russia and the Eurasian region continued to offer significant opportunities for Turkish firms, particularly due to the vacuum created by the withdrawal of Western companies. Nevertheless, financial transactions, collection processes, and political uncertainties necessitated

من حالة عدم اليقين إلى الاستراتيجية: التحول العالمي من عام ٢٠٢٥ إلى عام ٢٠٢٦ والتوازن الجديد المرتكز على الصادرات

لم يُسجل عام ٢٠٢٥، من منظور الاقتصاد العالمي وتركيا، باعتبارها فترة نمو أو انكماش بالمعنى التقليدي، بل كان عام انتقالي تم فيه إعادة تعريف قرارات الاستثمار وبرزت فيه أهمية التموضع الاستراتيجي. أثرت المخاطر الجيوسياسية المتزايدة على الصعيد العالمي، وارتفاع تكاليف التمويل، والهشاشة المستمرة في سلاسل التوريد، بشكل مباشر على سلوك المستثمرين. وفي هذا السياق، حلت الاستراتيجيات الأكثر حذراً وحساباً وطويلة الأجل محل أهداف النمو السريع.

لم توجه معظم الاستثمارات التي تمت طوال عام ٢٠٢٥ نحو زيادة الحجم، بل نحو زيادة الكفاءة وعمليات التحديث والتحويلات التي تركز على الاستدامة. لا يُنظر إلى هذا النهج على أنه مجرد رد فعل تجاه المخاطر الحالية فحسب، بل يُعتبر أيضاً محاولة للتكيف مع متطلبات النظام الاقتصادي العالمي الجديد. ولهذا السبب، كان عام ٢٠٢٥ عام الاستعدادات وليس النتائج، في حين يُتوقع أن يكون عام ٢٠٢٦ فترة تُجنى فيها ثمار هذه الاستعدادات، وتُترجم الاستثمارات إلى نتائج ملموسة.

خريطة الاستثمار العالمية تتغير

شهد عام ٢٠٢٥ فترة أصبحت فيها التفضيلات الجغرافية أكثر تحديداً في قرارات الاستثمار. لم تعد الشركات تتحرك بناءً على حجم السوق فحسب، بل وفقاً لعوامل مثل سهولة الوصول والاستقرار السياسي والمزايا اللوجستية وإدارة التكاليف. وكان من أهم التطورات التي زادت من حدة هذا الوضع التوترات الجيوسياسية المتصاعدة في الشرق الأوسط. وقد أثرت أجواء الصراع السائدة، لا سيما بين

От неопределённости к стратегии: глобальные преобразования с 2025 по 2026 год и новое равновесие, ориентированное на экспорт

2025 год вошёл в историю не столько как период роста или спада в классическом смысле для мировой экономики и Турции, сколько как переходный год, когда были пересмотрены инвестиционные решения и на первый план вышло стратегическое позиционирование. Растущие геополитические риски в глобальном масштабе, рост затрат на финансирование и сохраняющаяся уязвимость цепочек поставок оказали прямое влияние на поведение инвесторов. В этих условиях цели быстрого роста уступили место более осторожным, взвешенным и долгосрочным стратегиям.

Большая часть инвестиций, осуществленных в течение 2025 года, была направлена не на увеличение объемов, а на повышение эффективности, процессы модернизации

и преобразования, ориентированные на устойчивое развитие. Этот подход можно рассматривать не только как реакцию на существующие риски, но и как попытку адаптироваться к требованиям нового глобального экономического порядка. Поэтому 2025 год стал годом не столько результатов, сколько подготовки, а 2026 год, как ожидается, станет периодом, когда эти приготовления принесут свои плоды, а инвестиции превратятся в конкретные результаты.

Глобальная карта инвестиций меняется

Начиная с 2025 года, в принятии инвестиционных решений все большее значение стали играть географические предпочтения. Компании теперь руководствуются не только размером рынка, но и такими факторами, как доступность, политическая стабильность,



elevex The Meeting Point of the Elevator Industry! KONYA Hall: 3 | 6-9 May
Stant: E17 | 2026/KONYA

Quality That Strengthens Steel



controlled growth strategies in this market.

North Africa emerged as one of the most notable regions in 2025. In countries such as Morocco, Algeria, and Egypt, rising populations, housing needs, and infrastructure investments transformed this region into a strong growth area for both the construction and elevator sectors. This region also began to emerge more prominently as an alternative investment area to the geopolitical risks in the Middle East.

In the Middle East, however, a different and more fragile picture emerged. While large-scale projects continued in the Gulf countries, a more selective and cautious approach was adopted toward new investments due to tensions along the U.S.–Israel–Iran axis. Lengthening project approval processes and rising risk premiums directly impacted the

pace of investment in the region. Nevertheless, high-budget and prestige projects continue to create opportunities for companies with strong technical capabilities.

The Asia-Pacific region, particularly China and India, remained at the center of new installation volumes. Rapid urbanization and high population density kept elevator demand strong in this region, while the competitive strength of local manufacturers also influenced global balances.

Latin America, despite its significant potential, remained more of a “market to watch” in 2025 due to logistics costs and economic fluctuations. However, in the long term, this region is expected to return to the forefront with large-scale projects.

Construction and international projects: The new arena for export

الولايات المتحدة وإسرائيل وإيران، بشكل مباشر على قرارات الاستثمار من خلال زيادة عدم اليقين في العديد من المجالات، بدءاً من أسعار الطاقة وصولاً إلى خطوط النقل اللوجستي.

وقد أدى هذا التوتر إلى زيادة الإحساس بالمخاطر، لا سيما بالنسبة للمستثمرين العاملين في منطقة الخليج وشرق البحر الأبيض المتوسط، مما دفع الشركات إلى التوجه نحو أسواق أكثر أمناً ويمكن التنبؤ بها. وفي الوقت نفسه، أدت التقلبات في تكاليف الطاقة إلى إعادة تشكيل خطط الإنتاج وسلسلة التوريد. وكان هذا الوضع نذيراً ببدء حقبة جديدة يتم فيها التعامل مع الاستثمار ليس من منظور اقتصادي فحسب، بل ومن منظور إدارة المخاطر الجيوسياسية أيضاً.

ورغم أن السوق الأوروبية تمثل تحدياً بسبب معاييرها التنظيمية الصارمة، إلا أنها حافظت على أهميتها بفضل هيكلها الآمن والقابل للتنبؤ. ومع ذلك، لم يعد هذا السوق يتميز بالنمو السريع، بل أصبح يبرز أكثر من خلال استثمارات التحديث والتحول.

واصلت روسيا ومنطقة أوراسيا تقديم فرص مهمة للشركات التركية، خاصة بفضل الفراغ الذي نشأ عن انسحاب الشركات الغربية. في المقابل، فرضت المعاملات المالية وعمليات التحصيل والغموض السياسي استراتيجيات نمو متحكم فيها في هذا السوق.

أصبحت شمال إفريقيا وإفريقيا واحدة من أكثر المناطق جاذبية في عام ٢٠٢٥. فقد حولت الزيادة السكانية، والحاجة إلى المساكن، واستثمارات البنية التحتية في دول مثل المغرب والجزائر ومصر، هذه المنطقة إلى مجال نمو قوي من حيث قطاعي البناء والمصاعد. كما بدأت هذه المنطقة

логистические преимущества и управление затратами. Одним из важнейших событий, еще больше обостривших эту картину, стало нарастание геополитической напряженности на Ближнем Востоке. В частности, конфликтная обстановка на линии США, Израиль и Иран усилила неопределенность во многих сферах — от цен на энергоносители до логистических маршрутов — и оказала прямое влияние на инвестиционные решения.

Эта напряженность повысила восприятие риска, особенно для инвесторов, работающих в регионе Персидского залива и Восточного Средиземноморья, и подтолкнула компании к более безопасным и предсказуемым рынкам. В то же время колебания затрат на энергоносители заставили пересмотреть планы производства и цепочек поставок. Эта ситуация стала предвестником новой эпохи, когда инвестиции рассматриваются не только с экономической точки зрения, но

и с точки зрения управления геополитическими рисками.

Европейский рынок, несмотря на сложности, связанные с высокими стандартами и регулированием, сохранил свое значение благодаря своей надежности и предсказуемости. Однако этот рынок теперь выделяется не столько быстрым ростом, сколько инвестициями в модернизацию и трансформацию.

Россия и Евразийский регион продолжали предлагать турецким компаниям значительные возможности, особенно благодаря вакууму, образовавшемуся в результате ухода западных фирм. В то же время финансовые операции, процессы взыскания задолженности и политическая неопределенность вынудили применять на этом рынке стратегии контролируемого роста.

Северная Африка стала одним из наиболее

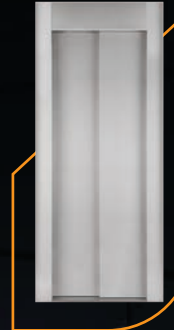
QUALITY STARTS
**FROM
THE DOOR**

WE PRODUCE JUST ELEVATOR DOOR

All Your Needs
From One Point
At Elevator Door

The Meeting Point of the Elevator Industry!
elevex
KONYA

Hall: 3 | 6-9 May
Stant: A2 | 2026/KONYA



**AUTOMATIC
DOOR SYSTEMS**



**SEMI
AUTOMATIC
DOOR SYSTEMS**



**FOLDING
DOOR SYSTEMS**



competition

By 2025, global construction and infrastructure projects began to take shape not so much around geographical distribution but rather around specific risk and opportunity axes. Rising financing costs, tightening public budgets, and global uncertainties led to projects being evaluated not only based on economic feasibility but also on criteria such as geopolitical risk, energy costs, and supply security. This situation has shifted international projects away from the traditional realm of “regional opportunities,” transforming them into a multi-layered competitive landscape.

One of the most decisive factors in this new equation has been the Russia–Ukraine war. As the war drags on, construction investments in Europe and its surrounding regions have been directly impacted, while the vacuum created by the withdrawal of Western

firms from the Russian market has opened up a new competitive arena. While Turkish construction firms and industrial manufacturers managed to partially fill this void, financial transfer processes, sanctions, and collection risks turned this market into a high-potential yet equally risky arena. Consequently, while the appetite for growth in projects persists, risk management has emerged as a top priority.

Another critical turning point was the rising tensions in the Middle East. The mutual tensions along the U.S.–Israel–Iran axis and regional uncertainty directly impacted decision-making processes, particularly in large-scale infrastructure and real estate projects. While ongoing mega-projects in Gulf countries did not come to a complete halt, a more selective approach was adopted for new projects. Investors are now focusing not only on scale

تبرز بشكل أكبر كمنطقة استثمار بديلة عن المخاطر الجيوسياسية في الشرق الأوسط.

أما في الشرق الأوسط، فقد ظهرت صورة مختلفة وأكثر هشاشة. على الرغم من استمرار المشاريع ذات الميزانيات الضخمة في دول الخليج، فقد تم تبني نهج أكثر انتقائية وحذراً في الاستثمارات الجديدة بسبب التوتر بين الولايات المتحدة وإسرائيل وإيران. أثر طول مدة عمليات الموافقة على المشاريع وارتفاع علاوات المخاطر بشكل مباشر على وتيرة الاستثمار في المنطقة. على الرغم من ذلك، لا تزال المشاريع ذات الميزانيات الضخمة والمرونة تخلق فرصاً للشركات ذات الكفاءة التقنية القوية.

استمرت منطقة آسيا والمحيط الهادئ، ولا سيما الصين والهند، في احتلال مركز الصدارة من حيث حجم التركيبات الجديدة. في حين ساهم التوسع الحضري السريع والكثافة السكانية العالية في الحفاظ على قوة الطلب على المصاعد في هذه المنطقة، أثرت القدرة التنافسية للمصنعين المحليين أيضاً على التوازنات العالمية.

أما أمريكا اللاتينية، فعلى الرغم من إمكاناتها الكبيرة، فقد ظلت في عام ٢٠٢٥ في وضع “السوق التي يتم رصدها” بسبب تكاليف اللوجستيات والتقلبات الاقتصادية. ومع ذلك، من المتوقع أن تعود هذه المنطقة إلى الواجهة مرة أخرى على المدى الطويل من خلال مشاريع واسعة النطاق.

البناء والمشاريع الدولية: مجال التنافس الجديد للتصدير
اعتباراً من عام ٢٠٢٥، بدأت مشاريع البناء والبنية التحتية العالمية تتشكل

привлекательных регионов 2025 года. Рост населения, потребность в жилье и инвестиции в инфраструктуру в таких странах, как Марокко, Алжир и Египет, превратили этот регион в зону активного роста как для строительной отрасли, так и для лифтовой индустрии. Кроме того, этот регион начал все больше выдвигаться на первый план в качестве альтернативной инвестиционной площадки, позволяющей избежать геополитических рисков на Ближнем Востоке.

На Ближнем Востоке же сложилась иная, более неустойчивая картина. Несмотря на то, что в странах Персидского залива продолжают крупнобюджетные проекты, из-за напряженности на линии США–Израиль–Иран в отношении новых инвестиций был принят более избирательный и осторожный подход. Затягивание процессов утверждения проектов и рост премий за риск напрямую повлияли на темпы инвестирования в

регионе. Несмотря на это, крупнобюджетные и престижные проекты продолжают создавать возможности для компаний с высоким уровнем технической компетенции.

Азиатско-Тихоокеанский регион, в первую очередь Китай и Индия, по-прежнему оставался центром новых установок. Быстрая урбанизация и высокая плотность населения поддерживают высокий спрос на лифты в этом регионе, а конкурентоспособность местных производителей также повлияла на глобальный баланс.

Латинская Америка же, несмотря на свой большой потенциал, в 2025 году осталась в большей степени «рынком, за которым следят» из-за логистических затрат и экономических колебаний. Однако в долгосрочной перспективе ожидается, что этот регион вновь выйдет на первый план благодаря крупномасштабным проектам.



www.emayasensor.com

DOOR MODERNIZATION KIT

FOR ALL DOOR Drivers & Motor
PLUG & GO

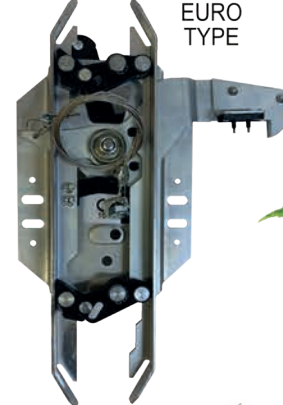
SKATES



A3



EN81/20 LONG



EN81/20 SHORT

EURO TYPE



SWITCH



BELT



BELT PULLEYER



TÜRKİYENİN İLK VE TEK !

DİŞLİSİZ MOTORLU OTOMATİK KAPI SİSTEMİ

The Best Automatic Door Evermade in TURKEY

A Sınıfı enerji tüketimi ile çevreci ve ekonomik

With A class energy saving environmental and economic

Redüktörsüz DIRECT DRIVE motoru ile sessiz ve uzun ömürlü kullanım

With DIRECT DRIVE gearless motor silent and long-lasting use

For all brand door modernization

Manyetik teknolojisi ile yüksek hız, yüksek tork ve titreşimsiz devinim sağlar

With magnetic technology providing high speed, high torque and non vibrating movement

MODERNIZATION MECHANISMS

Two question, full solution !



Question-1

Skate Open Dimension

Write here.....

Question-2

Skate Dimension

Write here.....

DOOR MODERNIZATION KIT



but also on a project's sustainability, security, and financial return. While this has led to a limited contraction in the number of projects, it has increased the demand for technical expertise and organizational capacity.

Driven by these two major geopolitical developments, a new shift in focus has emerged in global construction and project investments. Companies began shifting toward markets that are more predictable, yield faster results, and are more operationally manageable. In this context, markets with high housing demand, ongoing infrastructure investments, and government-backed projects have come to the

forefront. These markets have become more attractive because they offer a continuous workflow rather than large-scale individual projects.

At the same time, a significant change has occurred in project structure.

By 2025, modular projects that can be completed more quickly and are financially more controllable have taken center stage, replacing high-volume, long-term mega-projects. This shift has impacted not only the construction sector but also the directly related elevator and vertical transportation sectors. In particular, standardized solutions and rapidly deployable systems have become

حول محاور محددة من المخاطر والفرص أكثر من التوزيع الجغرافي. أدت تكاليف التمويل المتزايدة، وتشديد الميزانيات العامة، والغموض العالمي، إلى تقييم المشاريع ليس فقط وفقاً للجداول الاقتصادية، بل أيضاً وفقاً لمعايير مثل المخاطر الجيوسياسية وتكلفة الطاقة وأمن الإمدادات. وقد أدى هذا الوضع إلى إخراج المشاريع الدولية من نطاق "الفرص الإقليمية" بالمعنى التقليدي، وتحويلها إلى ساحة تنافس متعددة الأبعاد.

كان الحرب بين روسيا وأوكرانيا أحد العوامل الأكثر تحدياً في هذه المعادلة الجديدة. فمع استمرار الحرب، تأثرت استثمارات البناء في أوروبا والمناطق المحيطة بها بشكل مباشر، في حين أن الفراغ الذي نشأ عن انسحاب الشركات الغربية من السوق الروسية خلق مجالاً جديداً للمنافسة. ورغم نجاح شركات المقاولات التركية ومصنعي الصناعات في سد هذا الفراغ جزئياً، إلا أن عمليات التحويل المالي والعقوبات ومخاطر التحصيل جعلت هذا السوق مجالاً ذا إمكانات عالية ولكنه محفوف بالمخاطر بنفس القدر. ولهذا السبب، في حين استمر التوق إلى النمو في المشاريع، برزت إدارة المخاطر كعنصر ذي أولوية.

كان التوتر المتصاعد في الشرق الأوسط نقطة تحول حاسمة أخرى.

Строительство и международные проекты: новая сфера конкуренции в экспорте

К 2025 году глобальные строительные и инфраструктурные проекты начали формироваться не столько в зависимости от географического распределения, сколько вокруг определенных осей рисков и возможностей. Растущие затраты на финансирование, ужесточение государственных бюджетов и глобальная неопределенность привели к тому, что проекты стали оцениваться не только с точки зрения экономической целесообразности, но и по таким критериям, как геополитические риски, стоимость энергии и надежность поставок. Эта ситуация вывела международные проекты из области «региональных возможностей» в классическом смысле и превратила их в многоуровневую арену конкуренции.

Одним из ключевых факторов в этой новой ситуации стала война между Россией и

Украиной. По мере затягивания конфликта инвестиции в строительство в Европе и прилегающих регионах подверглись прямому воздействию, а уход западных компаний с российского рынка создал вакуум, который стал новой ареной конкуренции. Хотя турецкие строительные компании и промышленные производители частично смогли заполнить этот вакуум, процессы финансовых переводов, санкции и риски взыскания задолженности превратили этот рынок в область с высоким потенциалом, но столь же рискованную. Поэтому, несмотря на сохраняющийся аппетит к росту в проектах, управление рисками вышло на первый план в качестве приоритетного элемента.

Еще одним критическим переломным моментом стало нарастание напряженности на Ближнем Востоке. Взаимная напряженность на линии США—Израиль—Иран и региональная неопределенность непосредственно



better aligned with this new project structure.

The global elevator market: The era of modernization

The global elevator and escalator market reached approximately \$98.7 billion by 2025 and is expected to continue growing in the coming period. However, the structure of this growth has changed significantly compared to previous years.

While the impact of new installations on growth remains limited, the sector's primary drivers have shifted to modernization, maintenance, and digital services. The renovation

of existing elevators worldwide, investments in energy efficiency, and the upgrading of safety standards have emerged as key factors shaping the industry's direction.

At the same time, the digital transformation process has brought about a fundamental shift in the sector. IoT-based monitoring systems, remote maintenance solutions, and data-driven service models have both enhanced operational efficiency and created new revenue streams. While the renovation of older building stock in Europe and North America has played a decisive role in the sector's growth, the Asia-Pacific region has

أثرت التوترات المتبادلة بين الولايات المتحدة وإسرائيل وإيران والغموض الإقليمي بشكل مباشر على عمليات اتخاذ القرار، لا سيما في مشاريع البنية التحتية والعقارات واسعة النطاق. وعلى الرغم من أن المشاريع الضخمة الجارية في دول الخليج لم تتوقف تمامًا، فقد تم تبني نهج أكثر انتقائية في المشاريع الجديدة. لم يعد المستثمرون يركزون فقط على الحجم، بل أصبحوا يركزون بشكل أكبر على استدامة المشروع وأمانه وعائده المالي. أدى هذا الوضع إلى انخفاض محدود في عدد المشاريع، في حين زاد من متطلبات الكفاءة الفنية والقدرة المؤسسية.

تحت تأثير هذين التطورين الجيوسياسيين الرئيسيين، حدث تحول جديد في التركيز في استثمارات البناء والمشاريع العالمية. بدأت الشركات في التوجه نحو أسواق أكثر قابلية للتنبؤ بها، وأسرع في تحقيق النتائج، وأكثر قابلية للإدارة من الناحية التشغيلية. وفي هذا السياق، برزت بشكل خاص الأسواق التي تشهد احتياجًا كبيرًا للمساكن، وتستمر فيها استثمارات البنية التحتية، وتستمر فيها المشاريع المدعومة من القطاع العام. وأصبحت هذه الأسواق أكثر جاذبية لأنها توفر تدفقًا مستمرًا للأعمال بدلاً من المشاريع الفردية واسعة النطاق.

повлияли на процессы принятия решений, особенно в отношении крупномасштабных инфраструктурных и недвижимых проектов. Хотя мегапроекты в странах Персидского залива не остановились полностью, в отношении новых проектов был принят более избирательный подход. Инвесторы теперь уделяют больше внимания не только масштабу, но и устойчивости, безопасности и финансовой отдаче проекта. Это привело к небольшому сокращению количества проектов, но повысило требования к технической компетентности и организационным возможностям.

Под влиянием этих двух основных геополитических событий произошло смещение фокуса в глобальных инвестициях в строительство и проекты. Компании начали ориентироваться на рынки, которые являются более предсказуемыми, позволяют быстрее достигать результатов и более управляемы

с операционной точки зрения. В этом контексте на первый план вышли рынки, где существует высокая потребность в жилье, продолжают инвестиции в инфраструктуру и реализуются проекты, поддерживаемые государством. Эти рынки стали более привлекательными благодаря тому, что они предлагают непрерывный поток работ, а не крупномасштабные единичные проекты.

В то же время произошли значительные изменения в структуре проектов. В 2025 году на первый план вышли не крупномасштабные и долгосрочные мегапроекты, а более модульные, быстрее реализуемые и финансово более контролируемые проекты. Это изменение затронуло не только строительный сектор, но и напрямую связанные с ним секторы лифтов и вертикального транспорта. В частности, стандартизированные решения и быстро внедряемые системы стали более совместимыми с этой новой

maintained its leadership in new installation volume. Africa and the Middle East, meanwhile, have emerged as new demand centers alongside rapid urbanization.

**Turkish elevator sector:
A qualitative transformation in exports**

Despite the global economic slowdown, high financing costs, and delayed investments, the Turkish elevator sector demonstrated strong performance in foreign trade during the first ten months of 2025. However, the published data revealed a significant divergence among product groups rather than uniform growth across the sector. While packaged elevators and components continued to be the main drivers of exports, a significant contraction in the escalator and moving walkway segment was notable.

During the January–October 2025 period, the sector’s total exports amounted to \$294.3 million, while imports stood at \$144.3 million. Consequently, a trade surplus of approximately \$150 million was achieved, thereby preserving the sector’s net foreign exchange-generating structure. This picture demonstrates that Turkey’s elevator industry possesses not only an export-oriented focus but also a robust production infrastructure capable of maintaining a balance against imports.

This performance holds particular significance given that it was achieved during a period marked by a global trend toward trade contraction, difficulties in accessing financing, and the postponement of investment decisions. Turkey’s ability to rapidly access neighboring regions, its competitive pricing advantage, and production flexibility are among

وفي الوقت نفسه، حدث تغيير مهم في هيكل المشاريع. في عام ٢٠٢٥، برزت المشاريع الأكثر نمطية، والتي يمكن إنجازها بسرعة أكبر، والأكثر تحكماً من الناحية المالية، بدلاً من المشاريع الضخمة ذات الحجم الكبير والطويلة الأجل. أثر هذا التغيير ليس فقط على قطاع البناء، بل أيضًا على قطاع المصاعد والنقل الرأسي المرتبط به بشكل مباشر. أصبحت الحلول المعيارية والأنظمة القابلة للتطبيق بسرعة، على وجه الخصوص، أكثر توافقًا مع هيكل المشاريع الجديد هذا.

سوق المصاعد العالمي: عصر التحديث

بلغ حجم سوق المصاعد والسلالم المتحركة العالمي حوالي ٩٨,٧ مليار دولار بحلول عام ٢٠٢٥، ومن المتوقع أن يستمر نموه في الفترة المقبلة. ومع ذلك، فقد تغيرت بنية هذا النمو بشكل كبير مقارنة بالسنوات الماضية.

في حين ظل تأثير التركيبات الجديدة على النمو محدودًا، أصبح التحديث والصيانة والخدمات الرقمية القوة الدافعة الرئيسية للقطاع. وبرز تجديد المصاعد الحالية في جميع أنحاء العالم، والاستثمارات في كفاءة الطاقة، ورفع معايير السلامة، كعناصر أساسية تحدد اتجاه القطاع.

وفي الوقت نفسه، أحدثت عملية التحول الرقمي تغييرًا جذريًا في القطاع. وقد ساهمت أنظمة المراقبة القائمة على إنترنت الأشياء (IoT) وحلول الصيانة عن بُعد ونماذج الخدمات القائمة على البيانات في زيادة الكفاءة التشغيلية وخلق مجالات جديدة للإيرادات. ولعبت تجديد المباني القديمة، خاصة في أوروبا وأمريكا الشمالية، دورًا حاسمًا في نمو القطاع، بينما حافظت منطقة آسيا والمحيط الهادئ على

структурой проектов.

Мировой рынок лифтов: эпоха модернизации
Глобальный рынок лифтов и эскалаторов к 2025 году достиг уровня примерно 98,7 млрд долларов и, как ожидается, продолжит расти в ближайшем будущем. Однако структура этого роста значительно изменилась по сравнению с прошлыми годами.

В то время как влияние новых установок на рост остается ограниченным, основной движущей силой отрасли стали модернизация, техническое обслуживание и цифровые услуги. Обновление существующих лифтов по всему миру, инвестиции в энергоэффективность и повышение стандартов безопасности вышли на первый план в качестве ключевых факторов, определяющих направление развития отрасли.

В то же время процесс цифровизации

привел к радикальным преобразованиям в отрасли. Системы мониторинга на базе IoT, решения для удаленного технического обслуживания и сервисные модели, ориентированные на данные, позволили как повысить операционную эффективность, так и создать новые источники дохода. В частности, обновление старого фонда зданий в Европе и Северной Америке сыграло определяющую роль в росте отрасли, в то время как Азиатско-Тихоокеанский регион сохранил лидерство по объему новых установок. Африка и Ближний Восток, в свою очередь, стали новыми центрами спроса на фоне быстрой урбанизации.

**Турецкий лифтовый сектор:
качественные изменения в экспорте**

Турецкий лифтовый сектор продемонстрировал высокие показатели во внешней торговле в первые десять месяцев 2025 года, несмотря на глобальное замедление эконо-



FUPALIFT

ALBERTO SASSI
HIGHER LIFE TECHNOLOGY

Fermator
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

GUSTAV WOLF

WITTUR

MONTEFERRO

Savera

henning
Made in Germany

PFB

Schindler

ACLA
ACLA-WERKE GMBH

DYNATECH

wurtec

pve.

BUCHER
HYDRAULICS

DATWYLER



MEETING
POINT OF
ELEVATOR
INDUSTRY
FOR MORE
THAN
30 YEARS

30 YILI
AŞKIN
SÜREDİR
ASANSÖR
SEKTÖRÜNÜN
BULUŞMA
NOKTASI

   /fupalift

 /fupalift

 /fupa-lifts

the key drivers behind this success. However, the data clearly indicates that the sector is no longer reliant on a single growth driver; different product groups are responding differently to varying economic conditions.

Package elevators on the rise, escalator segment under pressure
An analysis of 2025 data reveals that the sector's strongest performance was in the package elevator segment.

Exports in this segment reached \$166.3 million, marking an increase of approximately 3%. Achieving this growth during a period of slowing global construction investments indicates that standardized and rapidly deployable solutions are increasingly preferred by investors. Ongoing projects in North Africa, the Middle East, and neighboring markets also contributed to this demand.



ريادتها في حجم التركيبات الجديدة. أما أفريقيا والشرق الأوسط فقد أصبحتا مراكز طلب جديدة مع التوسع الحضري السريع.

قطاع المصاعد التركي: تحول نوعي في الصادرات
حقق قطاع المصاعد التركي أداءً قوياً في التجارة الخارجية خلال الأشهر العشرة الأولى من عام ٢٠٢٥، على الرغم من التباطؤ الاقتصادي العالمي وارتفاع تكاليف التمويل وتأجيل الاستثمارات. ومع ذلك، أظهرت البيانات المعلنة وجود تباين واضح بين مجموعات المنتجات بدلاً من نمو متجانس على مستوى القطاع ككل. وبينما استمرت المصاعد الجاهزة والمكونات في كونها العناصر الرئيسية للصادرات، لفتت التقلصات الكبيرة في قطاع السالام المتحركة والممرات المتحركة الانتباه.

في الفترة من يناير إلى أكتوبر ٢٠٢٥، بلغ إجمالي صادرات القطاع ٢٩٤,٣ مليون دولار، بينما بلغت الواردات ١٤٤,٣ مليون دولار. وبذلك تم تحقيق فائض تجاري خارجي بنحو ١٥٠ مليون دولار، مما حافظ على هيكل القطاع كمنبع صافي للعملة الأجنبية. يُظهر هذا الجدول أن صناعة المصاعد في تركيا لا تركز على التصدير فحسب، بل تمتلك أيضاً بنية تحتية إنتاجية قوية قادرة على تحقيق التوازن مع الواردات.

ويكتسب هذا الأداء أهمية خاصة نظراً لتحقيقه في فترة تبرز فيها اتجاهات الانكماش في التجارة العالمية، وتصبح فيها فرص الحصول على التمويل، وتُوجّل فيها قرارات الاستثمار. تعد قدرة تركيا على الوصول السريع إلى المناطق الجغرافية المجاورة، وميزة الأسعار التنافسية، ومرونة الإنتاج، من بين الديناميات الأساسية وراء هذا النجاح. ومع ذلك، توضح البيانات بوضوح أن القطاع لم يعد يعتمد

мики, высокую стоимость финансирования и отложенные инвестиции. Однако опубликованные данные показали, что в секторе наблюдается не столько однородный рост, сколько явное расхождение между группами продуктов. В частности, в то время как комплектные лифты и компоненты продолжают оставаться основными двигателями экспорта, в сегменте эскалаторов и траволаторов наблюдается серьезное сокращение.

В период с января по октябрь 2025 года общий объем экспорта сектора составил 294,3 млн долларов, а импорта — 144,3 млн долларов. Таким образом, был получен положительный сальдо внешней торговли в размере около 150 млн долларов, что позволило сохранить структуру сектора, приносящую чистую валютную прибыль. Эта картина свидетельствует о том, что лифтовая промышленность Турции обладает не только ориентированной на экспорт, но и способной

уравновешивать импорт мощной производственной инфраструктурой.

Данные показатели имеют особое значение, поскольку были достигнуты в период, когда в мировой торговле преобладала тенденция к сокращению, доступ к финансированию затруднялся, а инвестиционные решения откладывались. Способность Турции быстро доставлять продукцию в соседние регионы, конкурентное ценовое преимущество и гибкость производства являются основными факторами, лежащими в основе этого успеха. Вместе с тем данные ясно показывают, что сектор больше не зависит от единой динамики роста; различные группы продуктов реагируют по-разному в зависимости от экономических условий.

Лифтовые кабины на подъеме, сегмент эскалаторов под давлением
Анализ данных за 2025 год показывает,

QUALIFT

COMPLETE
PACKAGE
ELEVATOR

Reliable solutions,
Quality growth

www.qualift.com.tr
info@qualift.com.tr


elevex The Meeting Point of the Elevator Industry!
Hall: 5 | 6-9 May
Stant: C4 | 2026/KONYA



Read it
for the
product
catalog!



+90 532 459 26 42 

Fevzi Çakmak Mahallesi Hüdai
Caddesi No:71 Karatay/Konya 

In contrast, the escalator and moving walkway segment was the weakest link in 2025. Exports fell to the \$1 million level with a decline exceeding 31%, while imports also contracted by approximately 40%. This decline stems from the fact that this product group is largely dependent on public and infrastructure investments such as metro systems, airports, and shopping centers. Throughout 2025, the slowdown in public investments and budget constraints in many countries made a contraction in demand in this segment inevitable.

On the components side, however, a more balanced picture emerged. Exports remained at the \$128 million level, experiencing only a limited decline. The primary reason for this stability is that components are in constant demand not only for new installations but also for maintenance and modernization

processes. However, the increase in imports exceeding 15% indicates that reliance on foreign sources persists, particularly in high-tech sectors such as drive and electronic systems.

This picture clearly reveals a three-tiered structure within the sector: packaged elevators serve as the main driver of growth, components maintain their stability, while the escalator segment remains under pressure depending on global investment conditions. Expectations for 2026 are largely dependent on the resumption of momentum in public infrastructure investments. Additionally, if there is expansion into new markets and increased technology investments, the sector's trade surplus is expected to strengthen further.

The resurgence of exports
As we enter 2026, expectations

على ديناميكية نمو واحدة؛ بل تتحرك مجموعات المنتجات المختلفة وفقاً لظروف اقتصادية مختلفة.

المساعد المعبأة في صعود، وقطاع السلالم المتحركة تحت الضغط
عند تحليل بيانات عام ٢٠٢٥، يتضح أن أقوى أداء للقطاع كان في المصاعد المعبأة. فقد بلغت الصادرات في هذا القطاع ١٦٦,٣ مليون دولار، مسجلة زيادة بنسبة ٣٪ تقريباً. إن تحقيق هذا الارتفاع في فترة تباطؤ الاستثمارات في قطاع البناء على نطاق عالمي، يشير بشكل خاص إلى تفضيل المستثمرين للحلول المعيارية وسريعة التنفيذ. كما كانت المشاريع الجارية في شمال إفريقيا والشرق الأوسط والأسواق المجاورة من بين العوامل التي دعمت هذا الطلب.

في المقابل، كان قطاع السلالم المتحركة والممرات المتحركة الحلقة الأضعف في عام ٢٠٢٥. تراجعت الصادرات إلى مستوى مليون دولار بانخفاض تجاوز ٣١٪، بينما شهدت الواردات انكماشاً بنحو ٤٠٪. يعود هذا التراجع إلى ارتباط هذه المجموعة من المنتجات بشكل كبير بالاستثمارات العامة والبنية التحتية مثل المترو والمطارات ومراكز التسوق. أدى تباطؤ الاستثمارات العامة والقيود على الميزانية في العديد من البلدان طوال عام ٢٠٢٥ إلى جعل انكماش الطلب في هذا القطاع أمراً لا مفر منه.

أما على صعيد المكونات، فقد برزت صورة أكثر توازناً. فقد شهدت الصادرات انخفاضاً محدوداً، حيث بقيت عند مستوى ١٢٨ مليون دولار. والسبب الرئيسي لهذا الاستقرار هو أن المكونات تشهد طلباً مستمراً ليس فقط في التركيبات الجديدة، بل أيضاً في عمليات الصيانة والتحديث. ومع ذلك، فإن الارتفاع الذي تجاوز ١٥٪ في الواردات

что наилучшие показатели в отрасли были достигнуты в сегменте лифтовых кабин. Экспорт в этом сегменте достиг 166,3 млн долларов, продемонстрировав рост примерно на 3%. Достижение такого роста в период замедления инвестиций в строительство в глобальном масштабе свидетельствует о том, что инвесторы все чаще отдают предпочтение стандартизированным и быстро реализуемым решениям. Продолжающиеся проекты в Северной Африке, на Ближнем Востоке и на соседних рынках также стали факторами, поддерживающими этот спрос.

В то же время сегмент эскалаторов и траволаторов стал самым слабым звеном 2025 года. Экспорт сократился более чем на 31% до уровня 1 млн долларов, а импорт сократился примерно на 40%. Это снижение обусловлено тем, что данная группа продуктов в значительной степени зависит от государственных и инфраструктурных инвестиций,

таких как метро, аэропорты и торговые центры. Замедление государственных инвестиций и бюджетные ограничения во многих странах в течение 2025 года сделали сокращение спроса в этом сегменте неизбежным.

Что касается компонентов, то здесь наблюдалась более сбалансированная картина. Экспорт остался на уровне 128 млн долларов, продемонстрировав лишь незначительное снижение. Основной причиной этой стабильности является постоянный спрос на компоненты не только при новых установках, но и в процессах технического обслуживания и модернизации. Однако рост импорта более чем на 15% свидетельствует о сохраняющейся зависимости от внешних источников, особенно в таких высокотехнологических областях, как приводы и электронные системы.

Эта картина ясно показывает, что в сек-

Carries To The Top

Yeterlift elevator cabins and doors make a difference due to their ease of installation, modern designs and enhance the value of the places they are used.



 **YETERLIFT**
çözüm üretir

point toward more balanced growth for both the global economy and the elevator sector. Potential improvements in financing conditions and a reduction in global uncertainties could reignite investment appetite.

Specifically for the elevator sector, urban renewal projects, the renovation of aging building stock,

and smart building technologies will be the primary drivers of growth. At the same time, digital service models and maintenance services will continue to be among the sector's new revenue streams. From Turkey's perspective, increasing value-added exports, expanding into new markets, and accelerating technology investments stand out as the most critical priorities for 2026.



يشير إلى استمرار الاعتماد على الخارج، لا سيما في المجالات التي تتطلب تكنولوجيا عالية مثل أنظمة القيادة والأنظمة الإلكترونية.

يُظهر هذا المشهد بوضوح تشكل هيكل ثلاثي في القطاع: حيث تُعد المصاعد الجاهزة المحرك الرئيسي للنمو، بينما تحافظ المكونات على استقرارها، في حين يظل قطاع السلالم المتحركة تحت الضغط بسبب ظروف الاستثمار العالمية. أما التوقعات المتعلقة لعام ٢٠٢٦، فهي تعتمد إلى حد كبير على استعادة زخم الاستثمارات في البنية التحتية العامة. وفي الوقت نفسه، يبدو من الممكن أن يعزز القطاع فائض التجارة الخارجية بشكل أكبر في حالة التوسع في أسواق جديدة وزيادة الاستثمارات في التكنولوجيا.

توقعات عام ٢٠٢٦: انتعاش الصادرات

مع دخول عام ٢٠٢٦، تبرز توقعات بنمو أكثر توازناً من حيث الاقتصاد العالمي وقطاع المصاعد. وقد يؤدي التحسن المحتمل في ظروف التمويل وتراجع حالة عدم اليقين العالمية إلى زيادة الرغبة في الاستثمار مرة أخرى.

أما بالنسبة لقطاع المصاعد على وجه التحديد، فستكون مشاريع التحول الحضري وتجديد المباني القديمة وتقنيات المباني الذكية هي المصادر الرئيسية للنمو. وفي الوقت نفسه، ستظل نماذج الخدمات الرقمية وخدمات الصيانة من بين مجالات الدخل الجديدة للقطاع.

من منظور تركيا، تبرز زيادة الصادرات ذات القيمة المضافة والانفتاح على أسواق جديدة وتسريع الاستثمارات التكنولوجية كأهم العناوين الرئيسية لعام ٢٠٢٦.

торе сформировалась тройная структура: комплектные лифты являются основным двигателем роста, компоненты сохраняют стабильность, а сегмент эскалаторов остается под давлением в зависимости от глобальных инвестиционных условий. Ожидания на 2026 год в значительной степени зависят от возобновления темпов государственных инвестиций в инфраструктуру. В то же время, в случае выхода на новые рынки и увеличения инвестиций в технологии, сектор, по всей видимости, сможет еще больше укрепить свой положительный сальдо внешней торговли.

Прогнозы на 2026 год: возобновление роста экспорта

На пороге 2026 года на первый план выходят ожидания более сбалансированного роста как для мировой экономики, так и

для лифтовой отрасли. Возможное улучшение условий финансирования и снижение глобальной неопределенности могут вновь повысить инвестиционный аппетит.

Что касается конкретно лифтовой отрасли, то основными источниками роста станут проекты городской реконструкции, обновление стареющего фонда зданий и технологии «умных» зданий. В то же время цифровые модели обслуживания и услуги по техническому обслуживанию будут по-прежнему оставаться среди новых источников дохода отрасли.

С точки зрения Турции, увеличение экспорта с добавленной стоимостью, выход на новые рынки и ускорение инвестиций в технологии выделяются как наиболее важные приоритеты на 2026 год.

Rising Technology

Global Trust

We combine our engineering strength with an export-driven vision to deliver safe elevator systems all around the world.



www.elitasansor.com


MAX ELİT KABİN
ELEVATOR CABİNS


MAX ELİT DOOR
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS


MAX ELİT KUMANDA
ELEVATOR CONTROL SYSTEMS


ELİT
ASANSÖR

Has Asansör has taken its installation capabilities to a new level with the Torre brand

By repositioning its elevator installation operations under a corporate structure through the Torre brand, Has Asansör has ushered in a new era focused on quality, safety, and sustainability. The company aims to strengthen standardization in installation processes by combining engineering expertise with field experience.

Installation quality and on-site safety—among the most critical issues in Turkey’s elevator sector—have been brought under a new corporate framework through the steps taken by Has Asansör with the Torre brand. Torre was launched to address rising quality expectations and safety issues on-site, and has been positioned in an integrated manner with Has Asansör’s production capacity and engineering

infrastructure.

“Installation is now a strategic area of expertise”

Commenting on the establishment process of Torre, Has Asansör Business Development Manager Ayşe Nur Keşanlı noted that installation activities have long been an area insufficiently distinguished within the sector. Keşanlı stated that Torre was planned to address this need, saying:

“The increasing number of elevator accidents and quality issues in Turkey in recent years has once again demonstrated just how critical the installation phase is. Proper and standards-compliant installation is just as vital as quality production. We designed Torre as a structure that brings this awareness to the field.”

رفعت شركة «هاس أسانسور» قدراتها في مجال التركيب إلى مستوى جديد من خلال علامتها التجارية «توري»

أطلقت شركة «هاس أسانسور» عهدًا جديدًا يركز على الجودة والسلامة والاستدامة، من خلال إعادة تنظيم أنشطة تركيب المصاعد تحت هيكل مؤسسي تحت العلامة التجارية «توري». وتهدف الشركة إلى تعزيز التوحيد القياسي في عمليات التركيب من خلال الجمع بين الانضباط الهندسي والخبرة الميدانية.

أصبحت جودة التركيب والسلامة الميدانية، وهما من أهم القضايا في قطاع المصاعد في تركيا، ضمن إطار مؤسسي جديد بفضل الخطوة التي اتخذتها شركة هاس أسانسور من خلال علامتها التجارية توري. تم إطلاق توري بهدف إيجاد حلول لتوقعات الجودة المتزايدة والمشكلات الأمنية التي تحدث في الميدان، وتم وضعها بشكل متكامل مع القوة الإنتاجية والبنية التحتية الهندسية لشركة هاس أسانسور.

“أصبح التركيب مجالًا استراتيجيًا متخصصًا”

في تقييمها لعملية تأسيس «توري»، أشارت آيشة نور كيشانلي، مديرة تطوير الأعمال في شركة «هاس أسانسور»، إلى أن أنشطة التركيب كانت مجالًا لم يتم تمييزه بشكل كافٍ في القطاع لسنوات طويلة. وأشارت كيشانلي إلى أن شركة «توري» تم التخطيط لها لتلبية هذه الحاجة، قائلة:

“أظهرت حوادث المصاعد المتزايدة ومشاكل الجودة في تركيا خلال السنوات الأخيرة، مرة أخرى، مدى أهمية مرحلة التركيب. فال تصنيع عالي

Компания Has Asansör под брендом Torre вывела свои монтажные мощности на новый уровень

Компания Has Asansör, переориентировав свою деятельность по монтажу лифтов под брендом Torre в рамках корпоративной структуры, открыла дверь в новый этап, ориентированный на качество, безопасность и устойчивое развитие. Компания стремится усилить стандартизацию монтажных процессов, объединив инженерную дисциплину и практический опыт.

Качество монтажа и безопасность на объекте — одни из самых важных вопросов в лифтовой отрасли Турции — обрели новую корпоративную структуру благодаря шагу, сделанному Has Asansör под брендом Torre. Torre был запущен с целью решения проблем растущих ожиданий в отношении качества и вопросов безопасности на объектах и интегрирован с производственными мощностями и инженер-

ной инфраструктурой Has Asansör.

«Монтаж теперь является стратегической областью специализации»

Комментируя процесс создания Torre, менеджер по развитию бизнеса Has Asansör Айше Нур Кешанлы отметила, что монтажные работы долгое время оставались недостаточно выделенной областью в отрасли. Кешанлы отметила, что компания Torre была создана для удовлетворения этой потребности, и сказала следующее:

«Увеличение числа аварий с лифтами и проблем с качеством в Турции в последние годы еще раз продемонстрировало, насколько критически важным этапом является монтаж. Наряду с качественным производством, правильный и соответствующий стандартам монтаж

27 YILLIK
Tecrübe.. 27 YEARS
of Experience...



ATERYA

ASANSÖR SİSTEMLERİ / ELEVATOR SOLUTIONS



Kalite / Quality



Teknoloji / Technology



Güler Yüz / Smiling Face



Sınırsız Hizmet / Unlimited Service



R&D, engineering, and field experience all in one

One of Torre's most significant distinguishing features is its direct integration with Has Asansör's R&D infrastructure, engineering expertise, and decades of production experience. Ayşe Nur Keşanlı emphasized that Torre is not merely an installation organization, noting that all equipment and components used are selected in accordance with international standards.

Keşanlı stated that the same engineering team and quality control processes apply to both the production and installation sides, explaining that this integrated structure ensures transparency, consistency, and traceability on-site.

A reliable brand in the short term, an industry standard in the long term

Keşanlı stated that Torre's short-



term goal is to become a brand distinguished by reliability and engineering discipline in the installation sector, and that in the long term, they aim for Torre to establish itself as a quality benchmark in the industry.

"We define growth not as 'fast' but as 'sustainable.' We believe Torre will become a structure that brings Has Asansör's strength to the field and elevates the perception of quality in the long term. We move forward with the understanding that 'every successful project reaffirms Has Asansör's strength.'"

الجودة، وكذلك التركيب الصحيح والمتوافق مع المعايير، لهما أهمية حيوية. وقد صممت شركة 'توري' لتكون هيكلًا ينقل هذا الوعي إلى الميدان.

البحث والتطوير والهندسة والخبرة الميدانية معًا

أحد أهم العناصر المميزة لـ "توري" هو عملها المتكامل مباشرة مع البنية التحتية للبحث والتطوير في شركة "هاس أسانسور"، وقوتها الهندسية، وخبرتها الإنتاجية التي تمتد لسنوات طويلة. وأكدت آيشة نور كيشانلي أن توري ليست مجرد منظمة تركيب، مشيرة إلى أن جميع المعدات والمكونات المستخدمة تم اختيارها وفقًا للمعايير الدولية.

وأشارت كيشانلي إلى أن نفس فريق الهندسة وعمليات مراقبة الجودة سارية المفعول في كل من جانبي الإنتاج والتركيب، مؤكدة أن هذه البنية المتكاملة توفر الشفافية والاتساق وإمكانية التنوع في الميدان.

علامة تجارية موثوقة على المدى القصير، ومعياري للقطاع على المدى الطويل

قال كيشانلي إن الهدف قصير المدى لـ "توري" هو أن تصبح علامة تجارية تبرز بموثوقيتها وانضباطها الهندسي في مجال التركيب، بينما أشار إلى أنهم يهدفون على المدى الطويل إلى أن تشكل "توري" مرجعًا للجودة في القطاع.

"نحن نعرف النمو بأنه 'صحيح' وليس 'سريع'. نؤمن بأن توري ستصبح على المدى الطويل هيكلًا ينقل قوة هاس أسانسور إلى الميدان، ويرفع من مستوى تصور الجودة. نحن نمضي قدمًا بفهم أن كل مشروع ناجح يعيد تأكيد قوة هاس أسانسور؛"

также имеет жизненно важное значение. Мы создали компанию Torre как структуру, которая воплощает это понимание на практике».

НИОКР, инжиниринг и опыт работы на местах в одном флаконе

Одним из важнейших отличительных элементов Torre является непосредственная интеграция с инфраструктурой НИОКР, инженерным потенциалом и многолетним производственным опытом Has Asansör. Айше Нур Кешанлы подчеркнула, что Torre — это не просто монтажная организация, и отметила, что все используемое оборудование и компоненты подбираются в соответствии с международными стандартами.

Отметив, что одна и та же инженерная команда и процессы контроля качества действуют как на производстве, так и при монтаже, Кешанлы

сообщила, что такая интегрированная структура обеспечивает прозрачность, последовательность и отслеживаемость на объекте.

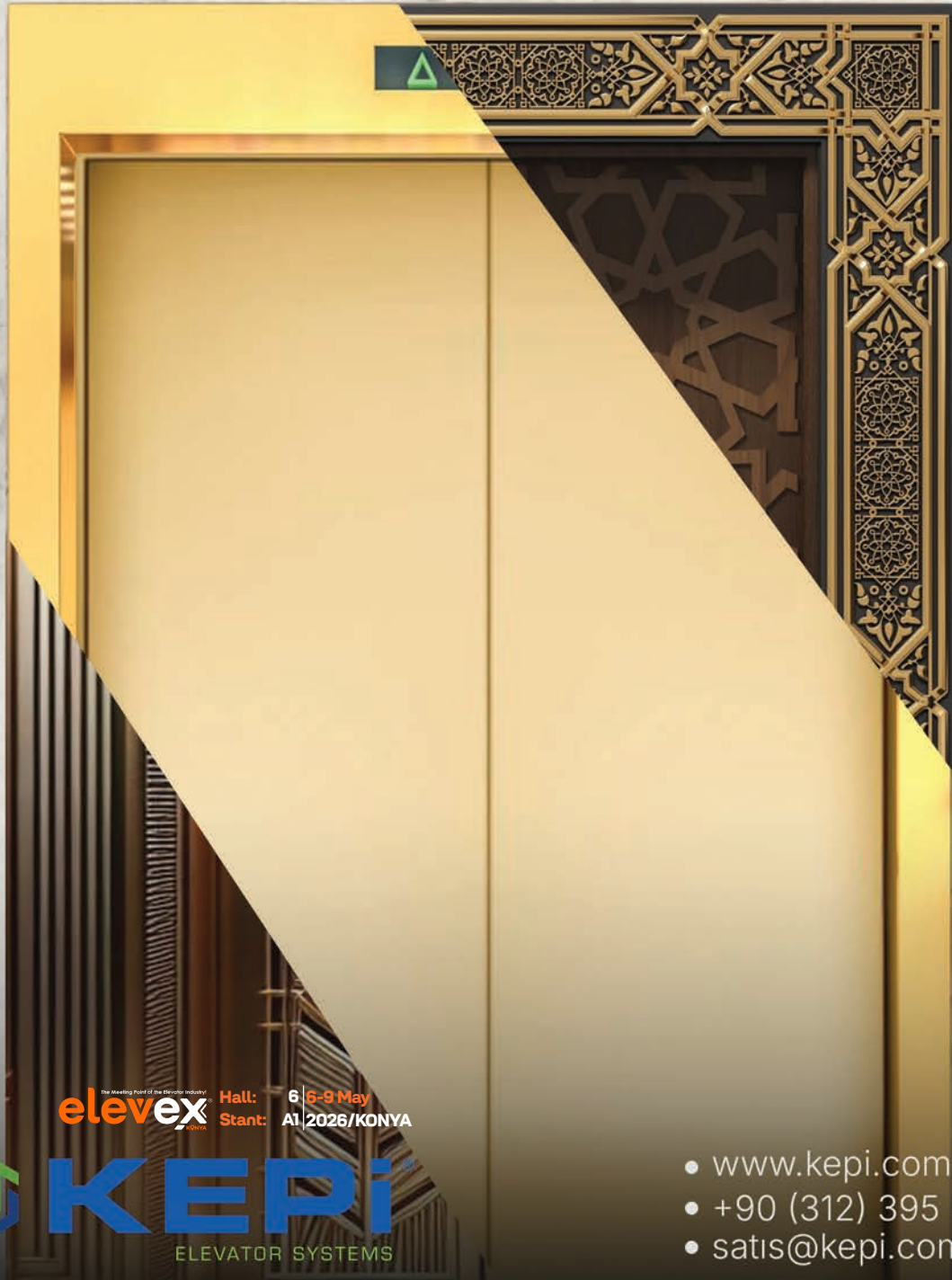
Надежный бренд в краткосрочной перспективе, отраслевой стандарт в долгосрочной

Кешанлы отметил, что краткосрочной целью Torre является стать брендом, выделяющимся в сфере монтажа надежностью и инженерной дисциплиной, а в долгосрочной перспективе они стремятся сделать Torre эталоном качества в отрасли.

«Мы определяем рост не как «быстрый», а как «правильный». Мы верим, что в долгосрочной перспективе Torre станет структурой, которая перенесет силу Has Asansör на поле и повысит восприятие качества. Мы движемся вперед с пониманием: «Каждый успешный проект вновь подтверждает силу Has Asansör».

Some doors are personalized

Our doors that appeal to all tastes are always
open to you



The Meeting Point of the Elevator Industry
elevex Hall: 6 | 6-9 May
Stand: A1 | 2026/KONYA



- www.kepi.com.tr
- +90 (312) 395 32 98
- satis@kepi.com.tr

Lift Expo Morocco 2025 Brought the African Elevator Industry Together in Casablanca



Lift Expo Morocco 2025, one of North Africa's leading events in the elevator, escalator, and vertical transportation technologies sector, was successfully held from December 10–12, 2025, in Casablanca, Morocco's commercial and industrial hub. Held at the OFEC – Casablanca International Fairground, the exhibition brought together industry professionals from

Africa, Europe, and the Middle East, shedding light on the region's emerging vertical transportation market.

Held during a period of rapidly increasing demand for elevator and escalator systems in Africa, driven by growing urban transformation projects, residential investments, and

معرض Lift Expo Morocco ٢٠٢٥ يجمع قطاع المصاعد الأفريقي في الدار البيضاء

أقيم معرض Lift Expo Morocco ٢٠٢٥، الذي يُعد أحد أهم الفعاليات في قطاع المصاعد والسلالم المتحركة وتقنيات النقل الرأسي في شمال أفريقيا، بنجاح في الفترة من ١٠ إلى ١٢ ديسمبر ٢٠٢٥ في الدار البيضاء، المركز التجاري والصناعي للمغرب. وقد ألقى المعرض، الذي أقيم في مركز OFEC – Casablanca International Fairground، الضوء على سوق النقل الرأسي الصاعد في المنطقة من خلال جمع خبراء القطاع من أفريقيا وأوروبا والشرق الأوسط.

في ظل تزايد مشاريع التحول الحضري والاستثمارات السكنية وأعمال البنية التحتية، والتي أدت إلى ارتفاع سريع في الطلب على أنظمة المصاعد والسلالم المتحركة في أفريقيا، برزت في هذا الحدث أنظمة المصاعد، وحلول المحركات والدفع، ووحدات التحكم، ومعدات الكابلات، وأنظمة الأمان، والتقنيات التي تركز على كفاءة الطاقة. كان معرض Lift Expo Morocco ٢٠٢٥ نقطة التقاء مهمة كشفت عن الديناميكيات الحالية للقطاع وتوقعات السوق الإقليمية المستقبلية.

سوق المغرب: يعتمد على الاستيراد ولكنه يتمتع بإمكانات نمو عالية لم تكن المشاركة القوية في معرض Lift Expo Morocco هذا العام مصادفة. ذلك أن المغرب أصبح في السنوات الأخيرة سوقاً استراتيجياً للنمو في قطاع المصاعد.

ونظراً لمحدودية الطاقة الإنتاجية المحلية في البلاد، يعتمد السوق بشكل كبير على الواردات. ووفقاً لبيانات عام ٢٠٢٢، استوردت المغرب ما يقارب ٨٠ مليون دولار من المصاعد الكاملة وأكثر من ٧٠ مليون

Lift Expo Morocco 2025 собрала представителей африканской лифтовой отрасли в Касабланке

Lift Expo Morocco 2025, одно из ключевых мероприятий в секторе лифтов, эскалаторов и технологий вертикального транспорта в Северной Африке, успешно прошла с 10 по 12 декабря 2025 года в Касабланке, торговом и промышленном центре Марокко. Выставка, организованная в OFEC – Casablanca International Fairground, собрала профессионалов отрасли из Африки, Европы и Ближнего Востока, проливая свет на растущий рынок вертикального транспорта в регионе.

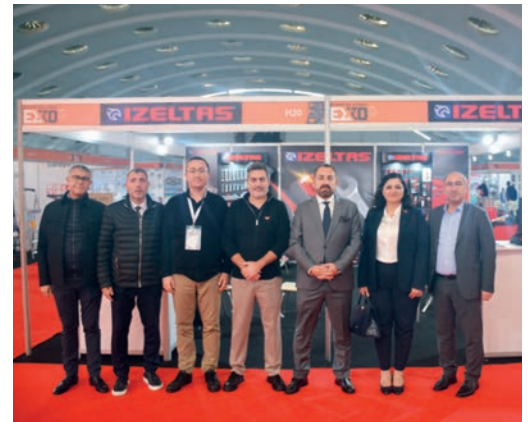
Мероприятие, организованное в период быстрого роста спроса на лифтовые и эскалаторные системы в Африке на фоне растущего числа проектов по городской реконструкции, инвестиций в жилищное строительство и работ по развитию инфраструктуры, было посвящено лифтовым системам, двигателям и приводным решениям, блокам управления, оборудованию

кабин, системам безопасности и технологиям, ориентированным на энергоэффективность. Lift Expo Morocco 2025 стала важной площадкой, продемонстрировавшей текущую динамику отрасли и будущие перспективы регионального рынка.

Рынок Марокко: импортно-ориентированный, но с высоким потенциалом роста

Высокая посещаемость Lift Expo Morocco в этом году — не случайность. Дело в том, что в последние годы Марокко стало стратегическим рынком роста для лифтовой отрасли.

В связи с ограниченными производственными мощностями в стране рынок в значительной степени зависит от импорта. По данным за 2022 год, Марокко импортировало готовых лифтов на сумму около 80 млн долларов и компонентов на сумму свыше 70 млн долларов.



infrastructure development, the event highlighted elevator systems, motor and drive solutions, control units, cabin equipment, safety systems, and energy-efficient technologies. Lift Expo Morocco 2025 served as a key gathering point that highlighted the sector's current dynamics and the future expectations of the regional market.

The Moroccan market: Import-dependent but with high growth potential

The strong turnout at this year's Lift Expo Morocco is no coincidence. Morocco has emerged as a strategic growth market for the elevator sector in recent years.

Due to limited domestic production capacity, the market relies heavily on imports. According to 2022 data, Morocco imported approximately \$80 million worth of complete elevators

and over \$70 million worth of components.

It is reported that the annual demand for new elevators stands at 4,500–6,000 units, and this figure is expected to rise above 7,000 units in the medium term due to the impact of major projects.

Demand is particularly concentrated in the following areas:

- Multi-story residential projects
- Hotel and tourism investments
- Shopping centers and office buildings
- Hospitals and public buildings
- Transportation infrastructure (metro, stations, airports)

The 2030 World Cup effect: The market is gaining momentum

Morocco's preparations for the 2030 FIFA World Cup are creating a leverage effect in the sector.

دولار من المكونات.

ويُشار إلى أن الحاجة السنوية للمصاعد الجديدة تتراوح بين ٤,٥٠٠ و ٦,٠٠٠ وحدة، ومن المتوقع أن يتجاوز هذا الرقم ٧,٠٠٠ وحدة في المدى المتوسط بفضل تأثير المشاريع الكبرى.

وتتركز الطلب بشكل خاص في المجالات التالية:

- مشاريع السكن متعددة الطوابق
- استثمارات الفنادق والسياحة
- مراكز التسوق ومباني المكاتب
- المستشفيات والمباني العامة
- البنية التحتية للنقل (المترو والمحطات والمطارات)

تأثير كأس العالم ٢٠٣٠: السوق تكتسب زخمًا

تستحوذ استعدادات المغرب لكأس العالم ٢٠٣٠ على تأثير رافعة حقيقية في القطاع.

تؤدي الملاعب الجديدة والفنادق ومراكز النقل والمشاريع المختلطة إلى زيادة الحاجة ليس فقط إلى التركيبات الجديدة، بل أيضًا إلى أنظمة عالية السعة وموفرة للطاقة ومثبنة.

يحمل هذا المسار إمكانية تحويل المغرب إلى مركز إقليمي للمصاعد ليس فقط في شمال إفريقيا، بل في القارة بأكملها.

الشركات التركية تعكس قوتها في إفريقيا على أرض الواقع في معرض Lift Expo Morocco ٢٠٢٥، لفت قطاع المصاعد

Годовая потребность в новых лифтах составляет 4 500–6 000 единиц, и ожидается, что под влиянием крупных проектов эта цифра в среднесрочной перспективе превысит 7 000 единиц.

Спрос особенно сосредоточен в следующих областях:

- Многоэтажные жилые проекты
- Инвестиции в гостиничный и туристический сектор
- Торговые центры и офисные здания
- Больницы и общественные здания
- Транспортная инфраструктура (метро, вокзалы, аэропорты)

Влияние Чемпионата мира по футболу 2030 года:

рынок набирает обороты

Подготовка Марокко к Чемпионату мира по футболу 2030 года оказывает на сектор настоящий рычажный эффект.

Новые стадионы, отели, транспортные узлы и многофункциональные проекты увеличивают не только объем новых установок, но и потребность в высокопроизводительных, энергоэффективных и надежных системах.

Этот процесс несет в себе потенциал превращения Марокко в региональный центр лифтовой индустрии не только для Северной Африки, но и для всего континента.

Турецкие компании продемонстрировали свою силу в Африке

На выставке Lift Expo Morocco 2025 турецкий сектор лифтовой и смежной промышленности привлек внимание широким участием компаний и большим разнообразием продукции.

Среди компаний, представленных на выставке: AN&MET Asansör, Asiller Asansör, Eker Motor, Löher, Avelice Asansör, Panoma, Türkay, Onaylift, Akış Kablo, Aygünray, Akış Makina, Fupa, Alyans

FLOOR
DOOR



CABIN
DOOR



“With the
philosophy of

‘Rising Quality,
Doors That
Open with
Confidence,’

we strive for excellence in
every project and deliver
solutions that add value to
buildings.”

elevex The Meeting Point of the Elevator Industry!
Hall: 5 | 6-9 May
Stant: D1 | 2026/KONYA

ECHO

Elevator Doors > Asansör Kapıları

www.echoasansor.com

info@echoasansor.com

Sarıhamzalı Mah.

47004. Sk.

No:4A/Tic1

Seyhan/ADANA

Contact
usi

New stadiums, hotels, transportation hubs, and mixed-use projects are driving not only new installations but also increasing the need for high-capacity, energy-efficient, and resilient systems.

This process holds the potential to position Morocco not only as a regional elevator hub for North Africa but for the entire continent.

Turkish firms demonstrated their strength in Africa

At Lift Expo Morocco 2025, the Turkish elevator and ancillary industry sector attracted attention with extensive company participation and a strong product variety.

Among the companies participating in the fair:

AH&MET Elevator, Asiller Elevator, Eker Motor, Löher, Avelice Elevator, Panoma, Türkray, Onaylift, Akış

Cable, Aygünray, Akış Machine, Fupa, Alyans Elevator, Özbeşler, Erasis, ERT Elevator, İdalift, Erdenlift, Balaban Pulley, Yırsan, Heytech, Artı Kasnak, Astes, Centa, Aybey Elektronik, Konel, Prolift Elevator, Aterya, GENEMEK, Erkan Lift, Tabled Stainless Steel, Fenac, Qualift, Passlift, Kayatec, Selkas, and Türkeliray.

Turkish companies;

- Competitive pricing advantage
 - Flexible production capacity
 - Wide product range
 - Technical solution capabilities
- drew significant attention throughout the fair.

The bilateral business meetings and technical discussions held further strengthened the export potential of Turkish companies not only in Morocco but also in North Africa, Sub-Saharan Africa, and Arab markets.

والصناعات المساعدة التركي الأنتظار بمشاركة واسعة من الشركات وتنوع قوي في المنتجات.

ومن بين الشركات المشاركة في المعرض:

AH&MET Asansör, Asiller Asansör, Eker Motor, Löher, Avelice Asansör, Panoma, Türkray, Onaylift, Akış Kablo, Aygünray, Akış Makina, Fupa, Alyans Asansör, Özbeşler, Erasis, ERT Asansör, İdalift, Erdenlift, Balaban Kasnak, Yırsan, Heytech, Artı Kasnak, Astes, Centa, Aybey Elektronik, Konel, Prolift Asansör, Aterya, GENEMEK, Erkan Lift, Tabled Paslanmaz, Fenac, Türkeliray و Qualift, Passlift, Kayatec, Selkas

وقد حظيت الشركات التركية باهتمام كبير طوال فترة المعرض بفضل:

- ميزة الأسعار التنافسية
- القدرة الإنتاجية المرنة
- مجموعة المنتجات الواسعة
- قوة الحلول التقنية

وقد عززت المفاوضات التجارية الثنائية والاتصالات الفنية التي تمت من إمكانات التصدير للشركات التركية ليس فقط في المغرب، بل في أسواق شمال إفريقيا وإفريقيا جنوب الصحراء والأسواق العربية.

التحديث والصيانة: مجال نمو خفي

في السوق المغربية، لا يقتصر النمو على التركيبات الجديدة فحسب، بل يشهد قطاع التحديث والصيانة نمواً سريعاً أيضاً.

Asansör, Özbeşler, Erasis, ERT Asansör, İdalift, Erdenlift, Balaban Kasnak, Yırsan, Heytech, Artı Kasnak, Astes, Centa, Aybey Elektronik, Konel, Prolift Asansör, Aterya, GENEMEK, Erkan Lift, Tabled Paslanmaz, Fenac, Qualift, Passlift, Kayatec, Selkas و Türkeliray.

Турецкие компании;

- Конкурентное ценовое преимущество
 - Гибкие производственные возможности
 - Широкий ассортимент продукции
 - Технические решения
- получили большой интерес на протяжении всей выставки.

Проведенные двусторонние деловые переговоры и технические контакты еще больше укрепили экспортный потенциал турецких компаний не только в Марокко, но и на рынках Северной Африки, Африки к югу от Сахары и арабских стран.

Модернизация и сервис: скрытая область роста

На рынке Марокко быстро растет не только сегмент новых установок, но и сегмент модернизации и технического обслуживания.

Здания, построенные в 1990-х и 2000-х годах и устаревшие с технологической точки зрения, создают значительный потенциал для ревизии и обновления компонентов в ближайшем будущем.

Кроме того, нехватка квалифицированного технического персонала и ограниченность сервисной инфраструктуры делают послепродажное обслуживание критически важным фактором конкурентоспособности.

Эта ситуация создает серьезные возможности, особенно для компаний с развитой сервисной сетью, способных предлагать устойчивые решения.



Handicapped
Systems

Lift Ropes

Moduler Shafts

Dumwaiter

HOMELIFT

EFELİFT ASANSÖR SAN. ve TİC.LTD.ŞTİ.

Mimarsinan OSB. 13.Cd. No:50

Melikgazi / Kayseri / TÜRKİYE

+90 352 247 44 44 www.vini.com.tr info@vini.com.tr



**Modernization and service:
A hidden growth area**

In the Moroccan market, not only new installations but also the modernization and maintenance segment is growing rapidly. Buildings constructed in the 1990s and 2000s, which are now technologically outdated, present significant potential for renovation and component upgrades in the

coming period.

Additionally, the shortage of qualified technical personnel and limited service infrastructure have made after-sales services a critical competitive factor. This situation creates significant opportunities, particularly for companies with a strong service network capable of offering sustainable solutions.

تشكل المباني التي شُيّدت في التسعينيات والألفينيات، والتي أصبحت قديمة من الناحية التكنولوجية، إمكانات كبيرة في مجال الإصلاح وتجديد المكونات في الفترة المقبلة.

بالإضافة إلى ذلك، فإن نقص الموظفين الفنيين المؤهلين ومحدودية البنية التحتية للخدمات يجعل خدمات ما بعد البيع عنصرًا تنافسيًا حاسمًا.

ويخلق هذا الوضع فرصًا كبيرة، خاصة للشركات التي تمتلك شبكة خدمات قوية وتقدم حلولًا مستدامة.





TÜRKRAY

ELEVATOR GUIDE RAILS



www.turkray.com.tr
info@turkray.com.tr



Everyone sees what they want to see

But we see it from every angle

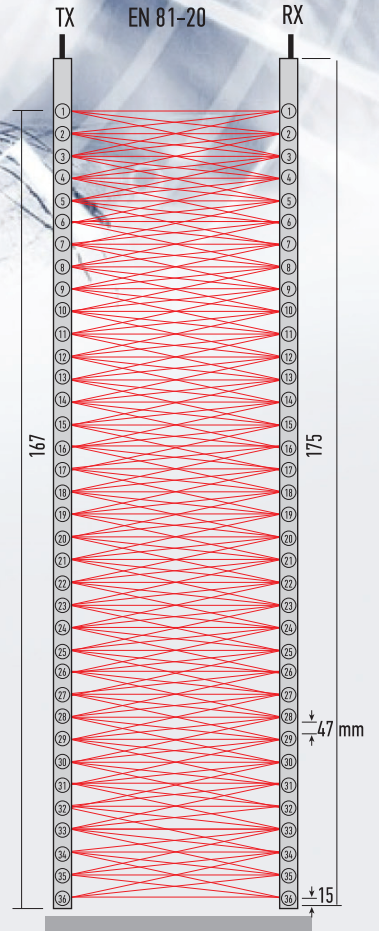


HIGH QUALITY
AFFORDABLE

ECO-177B

36 DIODES
177 BEAMS

81-20
COMPATIBLE



The Meeting Point of the Elevator Industry!
elevex Hall: 3 6-9 May
Stant: B4 2026/KONYA

ERDEN LİFT ASANSÖR SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Şerifali Mah. Mevdudi Sok. No: 28 Ümraniye / İstanbul-TURKEY
Tel: +90 216 576 72 73 (pbx) Fax: +90 216 576 72 71
www.erdenlift.com E-Mail: info@erdenlift.com



ERDEN
LIFT COMPONENTS

A 30-YEAR JOURNEY IN AN ELEVATOR CABIN TURKEY'S CONSTRUCTION AND ELEVATOR INDUSTRY JOURNEY (1996–2026)



by Ceyla AKIN

Mechanical Engineer
Director Miracle
Engineering & Consultancy
ceylaakin@miracleengineering.co.uk,
info@miracleengineering.co.uk

We press a button.
The doors close.
The cabin gently shakes.

This is not an ordinary ride.
This is Turkey's journey from 1996 to 2026, seen through the lens of the construction and elevator industry.

A journey sometimes noisy,
sometimes dusty,
occasionally interrupted...
but always moving upward.

1996–2002 The “Good Enough” Floor

We are in Turkey in the 1990s.

Construction sites are full of courage, but standards are still developing.

The key question about elevators is simple: “Does it work?”

CE markings are unfamiliar
Maintenance logs are optional
Safety relies more on intention than regulation

The construction sector is rising fast, and the elevator industry is doing its best to keep up.

The mindset of the era is clear:
Build first, refine later.

Looking back, there were many shortcomings.

But one thing was achieved:
We learned how to produce.

2003–2012 The Acceleration Floor
The cabin gains speed.

Mass housing projects, shopping malls, high-rise buildings...

Elevators are no longer a luxury; they are essential infrastructure.

The sector begins to realize something important: Speed alone is not enough.

Standards start to take shape
Regulations reach the field
Local manufacturers grow stronger

The instinct to “import” slowly transforms into the confidence to say,
“We can build this ourselves.”

The elevator industry steps out of the shadow of construction and becomes a strate-

gic partner.

2013–2019 The Quality and Awareness Floor

This floor is quieter...
but deeper.

The question is no longer,
“How many floors?”
The real question becomes:
“How safe, how efficient, how sustainable?”

Periodic inspections
Digital control systems
Energy efficiency
Rising local content ratios

These years are a moment of reflection for the sector.

We learn to build not just buildings, but brands.

And a critical threshold is crossed:
Local production begins to target export markets, not only domestic demand.

2020–2022 The Emergency Stop Floor
And suddenly... we stop.

The pandemic.
Construction sites fall silent, supply chains break.

But elevators keep moving.
In hospitals, logistics centers, public buildings...

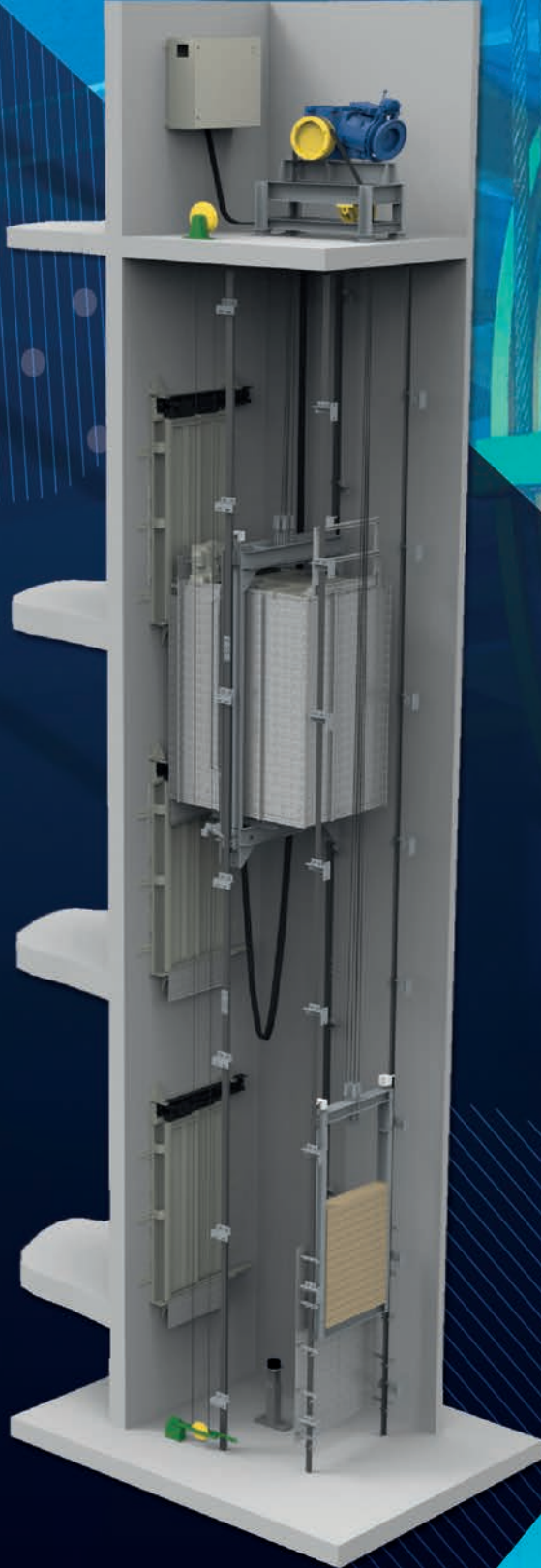
This period proves one thing clearly:
The elevator industry is a strategic sector.

It also reveals another truth:
Companies investing in local technology and domestic production weather the crisis with far less damage.

Dependence on imports shows its true cost.



ERKAN
ALÜMİNYUM ASANSÖR İNŞAAT
DIŞ TİC. SAN. & TİC. LTD. ŞTİ. **LIFT**



SAFETY EQUIPMENT

GLIPPED INSPECTION BRAKE
GLIPPED BRAKE
L-FRAME TYPE GLIPPED BRAKE
MRL HANGER
MOVABLE SHEET METAL SKATING
A3 81-20 SPEED REGULATOR
REGULATOR TENSION PULLEY
PULLEY



YOUR SAFETY
IS IMPORTANT
FOR US...

COMPLETE
ELEVATOR
SYSTEMS

elevex
The Leading Force of the Elevator Industry

Hall: 4 | 6-9 May
Stand: C3 | 2026/KONYA



www.erkanlift.com.tr

Tatlıcak Mh. Köksoylar Sk. No:36 Karatay / Konya - TURKEY
Phone: +90 332 342 39 28 WhatsApp: +90 546 582 53 03
bilgi@erkanlift.com.tr - satis@erkanlift.com.tr
sevincgozel@erkanlift.com.tr



2023–2026 The Local, Smart, and Export-Oriented Floor

Today, the cabin is quieter.

But far more intelligent.

Smart elevator systems

Remote monitoring and predictive maintenance

Green building–compliant solutions

Local software and hardware

Most importantly:

Imports are decreasing, exports are increasing.

Turkey’s elevator industry is no longer just a consumer market.

It is a solution provider to global markets.

From the Middle East to Europe, from Africa to Turkic states, the label “Made in Türkiye” appears in more elevator cabins than ever before.

This is not only a commercial success.

It is a matter of technological independence.

So... What Will We Become?

If we continue to invest in the right areas in people, engineering, and R&D

Less dependence on imports

Stronger exports

More competitive global brands

Safer, smarter cities

This future is within reach.

But let us remember:

An elevator never rises on its own.

It needs rails, balance, maintenance—and above all, vision.

In 1996, we said, “Good enough.”

In 2026, we say, “Vision.”

From grease-stained overalls to digital panels, from craftsmanship to engineering, from imported parts to local technology...

This is not just a sectoral story.

This is Turkey’s story of rising.

And the journey is not over yet.

As long as we press the right button, with the right intent.

References

• T.C. Ticaret Bakanlığı
Türkiye Asansör ve Yürüyen Merdiven Sektör Raporları

– İhracat–ithalat verileri, sektörün dış ticaret dengesi ve hedef pazar analizleri
<https://www.trade.gov.tr>

• Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK)
İnşaat Sektörü ve Sanayi Üretim Endeksleri
– İnşaat sektörünün büyüme dönemleri, kriz etkileri ve yapısal dönüşümü
<https://www.tuik.gov.tr>

• Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı
Sanayi Strateji Belgeleri ve Yerli Üretim Politikaları
– Yerli ve milli teknoloji, sanayide yerleşme ve Ar-Ge teşvikleri
<https://www.sanayi.gov.tr>

• Aile ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı – İş

Sağlığı ve Güvenliği Genel Müdürlüğü
Asansör Periyodik Kontrol Mevzuatı ve Uygulamaları

– Güvenlik, periyodik muayene sistemleri ve denetim süreçleri

<https://www.aile.gov.tr>

• TSE – Türk Standartları Enstitüsü
TS EN 81 Serisi Asansör Standartları

– Güvenlik, kalite ve teknik gereklilikler
<https://www.tse.org.tr>

• Aysad – Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği
Sektör Raporları, Sunumlar ve İhracat Değerlendirmeleri

– Yerli üretim kapasitesi, sektörün uluslararası rekabet gücü

<https://www.aysad.org.tr>

• Makina Mühendisleri Odası (MMO)
Asansör Sempozyumları ve Teknik Bildiriler
– Sektörün teknik, mühendislik ve güvenlik perspektifi

<https://www.mmo.org.tr>

• European Lift Association (ELA)
Global Elevator Industry Reports
– Avrupa pazarı, teknolojik eğilimler ve sürdürülebilirlik yaklaşımları
<https://www.ela-aisbl.org>

• World Elevator & Escalator Expo ve Interlift Fuar Yayınları
– Akıllı asansörler, dijitalleşme, yeşil bina entegrasyonları

Fuar teknik bültenleri ve sektör sunumları

• Sektörel Deneyim ve Editöryal Derleme
– Asansör sektöründe faaliyet gösteren firmalarla yapılan söyleşiler;

– Saha gözlemleri, şantiye uygulamaları ve teknik değerlendirmeler

(1996–2026 dönemi sektörel hafıza ve profesyonel birikim)



The Meeting Point of the Elevator Industry!
elevex KONYA Hall: 3 6-9 May
Stant: C4 2026/KONYA

info@balabankasnak.com
www.balabankasnak.com



+90 (332) 236 16 56
+90 (539) 662 67 97

ELEVEX Konya 2026 will showcase the future technologies of vertical transportation

The most innovative solutions in the elevator and vertical transportation sector are set to come together under one roof at ELEVEX Konya 2026. Next-generation applications—including digitalization, AI-powered control systems, high-efficiency drive technologies, seismic safety

solutions, and smart building integrations—will come together for the first time on a comprehensive platform with industry professionals.

ELEVEX will be more than just a trade show where products are displayed; it will serve as a strategic meeting point where technology



ستستضيف ELEVEX Konya ٢٠٢٦ تقنيات المستقبل في مجال النقل الرأسي

تستعد الحلول الأكثر ابتكارًا في قطاع المصاعد والنقل الرأسي للالتقاء تحت سقف واحد في ELEVEX Konya ٢٠٢٦. ستجتمع تطبيقات الجيل الجديد، مثل الرقمنة وأنظمة التحكم المدعومة بالذكاء الاصطناعي وتقنيات الدفع عالية الكفاءة في استخدام الطاقة وحلول السلامة الزلزالية وتكامل المباني الذكية، مع المتخصصين في القطاع لأول مرة على منصة واسعة النطاق.

ستكون ELEVEX أكثر من مجرد معرض لعرض المنتجات؛ بل ستكون نقطة التقاء استراتيجية يتم فيها تجربة التكنولوجيا وإقامة شراكات وتشكيل رؤية المستقبل في مجال النقل. ستقدم هذه الفعالية، التي ستقام بمشاركة العلامات التجارية المحلية والدولية، فرصًا قوية من الناحيتين التجارية والتكنولوجية لجميع الأطراف المعنية، بدءًا من المهندسين وصولاً إلى المستثمرين، ومن المقاولين وصولاً إلى صانعي القرار.

مستقبل النقل الرأسي يتشكل في ELEVEX

يمر قطاع النقل الرأسي بعملية تحول سريعة على نطاق عالمي. أصبحت الرقمنة، والأنظمة المدعومة بالذكاء الاصطناعي، وتحليل البيانات، وحلول النقل المستدامة، ومفاهيم المدن الذكية، مكونات أساسية لتقنيات المصاعد. سيقدم ELEVEX Konya ٢٠٢٦ رؤية مستقبلية لا يقتصر فيها الحديث على هذا التحول فحسب، بل يتم عرضها من خلال أمثلة ملموسة.

ELEVEX Konya 2026 станет площадкой для демонстрации технологий будущего в сфере вертикального транспорта

Самые инновационные решения в сфере лифтов и вертикального транспорта соберутся под одной крышей на выставке ELEVEX Konya 2026. Приложения нового поколения, такие как цифровизация, системы управления на базе искусственного интеллекта, энергоэффективные приводные технологии, решения по сейсмической безопасности и интеграция в «умные» здания, впервые соберутся вместе с профессионалами отрасли на обширной платформе.

ELEVEX станет не просто выставкой, на которой демонстрируются продукты, а стратегической точкой встречи, где можно опробовать технологии, наладить сотрудничество и сформировать видение мобильности будущего. Мероприятие, в котором

примут участие отечественные и международные бренды, предоставит мощные возможности как в коммерческом, так и в технологическом плане для всех заинтересованных сторон — от инженеров до инвесторов, от подрядчиков до лиц, принимающих решения.

Будущее вертикального транспорта формируется на ELEVEX

Сектор вертикального транспорта переживает процесс быстрой трансформации в глобальном масштабе. Цифровизация, системы на базе искусственного интеллекта, аналитика данных, решения в области устойчивой мобильности и концепции «умных городов» уже стали основными компонентами лифтовых технологий. ELEVEX



is experienced, partnerships are formed, and the future vision of mobility is shaped. Featuring both domestic and international brands, the event will offer strong commercial and technological opportunities for all stakeholders—from engineers and investors to contractors and decision-makers.

The future of vertical

transportation is taking shape at ELEVEX

The vertical transportation sector is undergoing a rapid transformation on a global scale. Digitalization, AI-powered systems, data analytics, sustainable mobility solutions, and smart city concepts have now become fundamental components of elevator technology. ELEVEX Konya 2026 will present a vision of

تتيح أنظمة التحكم الجماعي المدعومة بالذكاء الاصطناعي، وتطبيقات التحكم في الواجهة، وتقنيات الصيانة التنبؤية، تنقلًا سلسًا وفعالًا في الحياة الحضرية المزدحمة. وترتقي هذه الأنظمة بتجربة المستخدم إلى مستوى أعلى، لا سيما في المشاريع ذات الطوابق العالية والمناطق متعددة الاستخدامات.

وستكون أنظمة استعادة الطاقة المطورة وفقًا لمفهوم التنقل المستدام، وتقنيات المحركات منخفضة استهلاك الطاقة، وعمليات الإنتاج التي تقلل من البصمة الكربونية، من بين الموضوعات البارزة في معرض ELEVEX. وفي حين أن أنظمة المصاعد عالية الكفاءة في استخدام الطاقة والصديقة للبيئة والمدعومة بالبنية التحتية الرقمية ستصبح معيارًا في مدن المستقبل، سيضع معرض ELEVEX خارطة

Кonya 2026 представит видение будущего, в котором об этой трансформации не только говорят, но и демонстрируют ее на конкретных примерах.

Системы группового управления на базе искусственного интеллекта, приложения для управления по назначению и технологии прогнозного технического обслуживания обеспечивают бесперебойную и эффективную мобильность в условиях интенсивной городской жизни. Особенно в высотных проектах и зонах смешанного использования эти системы выводят пользовательский опыт на новый уровень.

Системы рекуперации энергии, разработанные в соответствии с концепцией устойчивой мобильности, технологии двигателей с низким энергопотреблением и производственные процессы, снижающие углерод-

ный след, также будут среди основных тем ELEVEX. В городах будущего лифтовые системы с высокой энергоэффективностью, экологически чистые и поддерживаемые цифровой инфраструктурой станут стандартом, а ELEVEX представит дорожную карту этой трансформации.

Выставка ELEVEX 2026 Konya Asansör ve Teknolojileri не только ответит на сегодняшние потребности отрасли, но и станет платформой для формирования видения того, как будет выглядеть инфраструктура мобильности в городах завтрашнего дня.

Зона технологического опыта для посетителей

ELEVEX Konya 2026 предложит посетителям не просто выставочную площадку, где демонстрируются продукты, а интерактивную платформу, где технологии можно испытать, сравнить и оценить

the future where this transformation is not merely discussed but demonstrated through concrete examples.

AI-powered group control systems, destination control applications, and predictive maintenance technologies enable seamless and efficient mobility in dense urban environments. Especially in high-rise projects and mixed-use areas, these systems elevate the user experience to a new level.

Energy recovery systems, low-energy-consumption motor technologies, and production processes that reduce the carbon footprint—all developed in line with the concept of sustainable mobility—will also be among ELEVEX's key themes. As elevator systems with high energy efficiency, eco-friendly features, and digital infrastructure

become the standard in future cities, ELEVEX will outline the roadmap for this transformation.

The ELEVEX 2026 Konya Elevator and Technology Fair will not only address the industry's current needs but will also serve as a visionary platform shaping the mobility infrastructure of tomorrow's cities.

A technology experience zone for visitors

ELEVEX Konya 2026 will offer visitors not just a traditional trade show environment where products are displayed, but an interactive platform where technology can be experienced firsthand, compared, and evaluated. Through demo areas created by participating companies, visitors will be able to examine new-generation elevator systems, control panels, digital interfaces, and security solutions on-site.

الطريق لهذا التحول.

لن يقتصر معرض ELEVEX ٢٠٢٦ كونيا للمصاعد والتكنولوجيا على تلبية احتياجات القطاع الحالية فحسب؛ بل سيكون منصة رؤية تشكل كيفية إنشاء بنية تحتية للتنقل في مدن المستقبل.

منطقة تجربة التكنولوجيا للزوار

لن يقدم ELEVEX كونيا ٢٠٢٦ للزوار مجرد بيئة معرض لعرض المنتجات؛ بل سيقدم منصة تفاعلية يمكن فيها تجربة التكنولوجيا ومقارنتها وتقييمها بشكل مباشر. وبفضل مناطق العرض التوضيحي التي ستنشئها الشركات المشاركة، سيكون من الممكن فحص أنظمة المصاعد من الجيل الجديد ولوحات التحكم والواجهات الرقمية وحلول الأمان في الموقع.

سيحظى الزوار بفرصة الاطلاع عملياً على أنظمة التحكم الجماعية المدعومة بالذكاء الاصطناعي، وحلول المراقبة القائمة على إنترنت الأشياء، وتقنيات استعادة الطاقة، وحزم التحديث. وستوفر مناطق التجربة هذه، خاصة للمستثمرين والمقاولين والمديرين الفنيين الذين يشغلون مناصب صنع القرار، فرصة الاستماع إلى التفاصيل الفنية مباشرة من الشركات المصنعة وتحليل الحل الأنسب لمشاريعهم في الموقع.

ستتيح العروض التقنية وإطلاق المنتجات وجلسات الخبراء التي ستعقد خلال فترة المعرض للزوار متابعة ليس فقط المنتجات الحالية، بل أيضاً الاتجاهات التي ستحدد مستقبل القطاع عن كثب. وبذلك، ستتحول ELEVEX من مجرد مساحة مشاهدة سلبية إلى منصة نشطة لتبادل المعلومات والتكنولوجيا.

вживую. Благодаря демонстрационным зонам, созданным компаниями-участниками, можно будет на месте изучить лифтовые системы нового поколения, панели управления, цифровые интерфейсы и решения по безопасности.

Посетители получат возможность на практике увидеть системы группового управления с поддержкой искусственного интеллекта, решения для мониторинга на базе Интернета вещей, технологии рекуперации энергии и пакеты модернизации. В частности, для инвесторов, подрядчиков и технических руководителей, занимающих руководящие должности, эти зоны опыта предоставят возможность услышать технические детали непосредственно от производителей и проанализировать на месте решение, наиболее подходящее для их проектов.

Технические презентации, презентации но-

вых продуктов и сессии экспертов, которые будут проводиться в течение выставки, позволят посетителям не только ознакомиться с существующими продуктами, но и внимательно следить за тенденциями, которые определяют будущее отрасли. Таким образом, ELEVEX превратится из пассивной площадки для наблюдения в активную платформу для обмена информацией и технологиями.

Кроме того, зоны B2B-переговоров создадут стратегическую среду для нетворкинга для компаний, ищущих возможности дистрибуции и сотрудничества. Выставочная среда, позволяющая установить прямой контакт с международными участниками, также станет важной площадкой для установления новых деловых связей и открытия экспортных возможностей.

ELEVEX Konya 2026 станет для посетителей

MEETING POINT OF THE ELEVATOR INDUSTRY!

www.elevex.konya.tr
çöñtacıv elevex.konya.tr
elevex.tr



ASANSÖR
ENDÜSTRİSİNİN
BULUŞMA
NOKTASI!



You're Invited to
This Great Gathering!
*Bu Büyük Buluşmaya
Siz de Davetlisiniz!*

The Meeting Point of the Elevator Industry!
elevex
KONYA

SUPPORTING
DESTEKLEYEN



APPROVED FAIR
ONAYLI FUAR



Visitors will have the opportunity to see AI-supported group control systems, IoT-based monitoring solutions, energy recovery technologies, and modernization packages in action. For decision-makers such as investors, contractors, and technical managers, these experience zones will provide the opportunity to hear technical details directly from manufacturers and analyze the most suitable solutions for their projects on-site.

Technical presentations, product launches, and expert sessions held during the fair will enable visitors to closely follow not only current products but also the trends that will shape the future of the industry. Thus, ELEVEX will transform from a passive observation area into an active platform for the exchange of knowledge and technology.

Additionally, B2B meeting areas will create a strategic networking environment for companies seeking distribution and collaboration opportunities. The fair's setting, which facilitates direct contact with international participants, will also provide a significant platform for establishing new commercial connections and export opportunities.

ELEVEX Konya 2026 will be more than just a trade show experience for visitors; it will serve as a comprehensive industry gathering point where they can see, test, and compare technologies firsthand, enabling them to make informed investment decisions.

The Hub of Innovation: ELEVEX 2026

Today, the elevator industry is

بالإضافة إلى ذلك، ستشكل مناطق المقابلات بين الشركات (B2B) بيئة تواصل استراتيجية للشركات التي تبحث عن فرص التوزيع والتعاون. وسيوفر بيئة المعرض، التي تتيح التواصل المباشر مع المشاركين الدوليين، أرضية مهمة من حيث إقامة علاقات تجارية جديدة وفرص التصدير.

لن يكون ELEVEX Konya 2026 مجرد تجربة معرض للزوار؛ بل سيكون نقطة التقاء قطاعية شاملة تتيح لهم رؤية التكنولوجيا عن قرب واختبارها ومقارنتها واتخاذ القرار الاستثماري الصحيح.

مركز الابتكار: ELEVEX 2026

يتجاوز قطاع المصاعد اليوم الأنظمة الميكانيكية ليتم إعادة تشكيله من خلال تكامل البرمجيات وتحليل البيانات والذكاء الاصطناعي وإنترنت الأشياء. وستكون ELEVEX في قلب هذا التحول، حيث ستجمع بين نظام بيئي واسع من الابتكارات، بدءًا من أنظمة التحكم الذكية وصولاً إلى حلول المراقبة القائمة على السحابة، ومن تقنيات استعادة الطاقة إلى تطبيقات السلامة الزلزالية، مع المتخصصين في القطاع.

تقوم الأنظمة المدمجة مع إنترنت الأشياء (IoT) بتحليل حركة الركاب في أوقات الذروة لتوجيههم إلى المقصورة الأنسب، مما يقلل من أوقات الانتظار ويحسن كفاءة استخدام الطاقة. وتستخدم هذه الحلول بشكل خاص في مشاريع مراكز التسوق والفنادق والمكاتب، حيث تزيد من الراحة وتضمن الكفاءة التشغيلية.

لن تقتصر الشركات التي تركز على البحث والتطوير والمشاركة في

не просто выставочным опытом, а всеобъемлющей отраслевой площадкой, предлагающей возможность увидеть технологии на месте, протестировать их, сравнить и принять правильное инвестиционное решение.

Центр инноваций: ELEVEX 2026

Сегодня лифтовая отрасль выходит за рамки механических систем и преобразуется благодаря интеграции программного обеспечения, аналитики данных, искусственного интеллекта и Интернета вещей (IoT). ELEVEX, находясь в центре этой трансформации, объединит профессионалов отрасли с широкой экосистемой инноваций — от интеллектуальных систем управления до облачных решений для мониторинга, от технологий рекуперации энергии до систем сейсмической безопасности.

Системы с интеграцией IoT анализируют

пассажиропоток в часы пик, направляя пассажиров в наиболее подходящую кабину, сокращая время ожидания и оптимизируя энергопотребление. Эти решения, используемые в частности в проектах торговых центров, отелей и офисов, повышают комфорт и обеспечивают операционную эффективность.



being reshaped by moving beyond mechanical systems to incorporate software, data analytics, artificial intelligence, and IoT integration. Positioned at the heart of this transformation, ELEVEX will bring together a broad innovation ecosystem—ranging from smart control systems to cloud-based monitoring solutions, and from energy recovery technologies to seismic safety applications—with industry professionals.

Systems with IoT integration analyze passenger traffic during peak hours to direct passengers to the most appropriate elevator, reduce wait times, and optimize energy usage. These solutions, particularly used in shopping malls, hotels, and office projects, enhance comfort while ensuring operational efficiency.

R&D-focused companies

participating in the fair will not only showcase their products but also share their engineering visions, future projections, and technology investments. In this regard, ELEVEX will serve as an innovation stage that highlights the industry's capacity for knowledge production and technology development, going beyond a mere trade platform.

The event, where domestic manufacturers will introduce solutions capable of competing on a global scale and international brands will launch their latest products, will lay the groundwork for new partnerships, distribution agreements, and export connections. ELEVEX will become a hub where technologies that not only address today's needs but also shape the cities of tomorrow and the smart building ecosystem are discussed.

المعرض على عرض منتجاتها فحسب، بل ستشارك أيضًا رؤاها الهندسية وتوقعاتها المستقبلية واستثماراتها التكنولوجية. وبهذا الجانب، سيكون ELEVEX أكثر من مجرد منصة تجارية، بل سيكون مسرحًا للابتكار يسلط الضوء على قدرة القطاع على إنتاج المعرفة وتطوير التكنولوجيا.

ستكون هذه الفعالية، التي ستعرض فيها الشركات المحلية حلولها القادرة على المنافسة على المستوى العالمي، بينما ستقوم العلامات التجارية الدولية بإطلاق أحدث منتجاتها، بمثابة أرضية خصبة لإقامة شراكات جديدة وإبرام اتفاقيات التوزيع وإقامة علاقات تصدير. ستصبح ELEVEX مركزًا لا يقتصر على تلبية احتياجات اليوم فحسب، بل سيكون أيضًا مكانًا لمناقشة التقنيات التي ستوجه مدن الغد ونظام المباني الذكية.

معايير جديدة في تقنيات الأمن والزلازل

في ELEVEX Konya 2026، يبرز الأمن كمعيار تصميم أساسي لأنظمة المصاعد من الجيل الجديد. وفي إطار الحلول المركزة على الزلازل، تشكل أجهزة الاستشعار الزلزالية، والأنظمة الذكية التي توجه الكابينة إلى أقرب طابق، وتدابير السلامة الهيكلية، من بين العناوين البارزة في المعرض.

توفر تقنيات المستشعرات من مستوى SIL³ وما فوق مستويات دقيقة من التسوية والتشغيل الآمن؛ بينما تشكل أنظمة الأبواب وآليات الفرامل ومستشعرات الحمل الزائد بنية أمان متعددة الطبقات. بالإضافة إلى ذلك، أصبح الأمان يتمتع الآن ببنية ديناميكية واستباقية بفضل سيناريوهات الحرائق وحلول الطاقة في حالات الطوارئ وأنظمة



Компании, ориентированные на НИОКР, которые примут участие в выставке, не только продемонстрируют свои продукты, но и поделятся своим инженерным видением, прогнозами на будущее и инвестициями в технологии. В этом плане ELEVEX станет не просто торговой платформой, а сценой инноваций, демонстрирующей потенциал отрасли в области производства знаний и развития технологий.

Мероприятие, на котором отечественные производители представляют свои решения, способные конкурировать на мировом

уровне, а международные бренды проведут презентации своих новейших продуктов, создаст почву для новых партнерств, дистрибьюторских соглашений и экспортных связей. ELEVEX станет центром, где будут обсуждаться не только потребности сегодняшнего дня, но и технологии, определяющие будущее городов и экосистемы умных зданий.

Новые стандарты в области безопасности и сейсмических технологий

На выставке ELEVEX Konya 2026 безопасность выходит на первый план в качестве основного критерия проектирования лифтовых систем нового поколения. В рамках решений, ориентированных на землетрясения, среди привлекающих внимание тем выставки — сейсмические датчики, интеллектуальные системы, направляющие кабину на ближайший этаж, и меры струк-

New Standards in Security and Seismic Technologies

At ELEVEX Konya 2026, security stands out as a fundamental design criterion for next-generation elevator systems. Within the scope of earthquake-focused solutions, seismic sensors, smart systems that direct the cabin to the nearest floor, and structural safety measures are among the fair's key highlights.

SIL3 and higher sensor technologies ensure precise leveling and safe operation, while door systems, braking mechanisms, and overload sensors create a multi-layered safety structure. Additionally, fire scenarios, emergency power solutions, and digital monitoring systems enable safety to evolve into a dynamic and proactive framework.

ELEVEX Konya 2026 aims to contribute to the construction of

safer and smarter cities through these innovative approaches.

Global collaboration and new business opportunities

ELEVEX Konya 2026 is not merely a product showcase; it positions itself as a business platform where new commercial connections are established on a global scale, the foundations of strategic partnerships are laid, and the sector's international integration is strengthened. Today, the elevator industry operates within a global network spanning everything from supply chains to software infrastructure, and from component manufacturing to complete system solutions. Consequently, trade shows are no longer merely promotional venues but have become one of the most important tools for commercial growth and expansion into foreign markets.

المراقبة الرقمية.

يهدف معرض ELEVEX Konya ٢٠٢٦، من خلال هذه النهج المبتكرة، إلى المساهمة في بناء مدن أكثر أمانًا ونكاهًا.

التعاون العالمي وفرص التجارة الجديدة

لا يُعد معرض ELEVEX Konya ٢٠٢٦ مجرد واجهة لعرض المنتجات؛ بل يُعد منصة عمل تُقام فيها روابط تجارية جديدة على نطاق عالمي، وتُوضع فيها أسس الشراكات الاستراتيجية، ويُعزز فيها التكامل



турной безопасности.

Технологии датчиков уровня SIL3 и выше обеспечивают точное выравнивание и безопасную работу, а дверные системы, тормозные механизмы и датчики перегрузки создают многоуровневую систему безопасности. Кроме того, благодаря сценариям пожарной безопасности, решениям по энергоснабжению в чрезвычайных ситуациях и системам цифрового мониторинга безопасность приобретает динамичный и проактивный характер. ELEVEX Konya 2026 стремится внести вклад в строительство более безопасных и умных городов с помощью этих инновационных подходов.

Глобальное сотрудничество и новые торговые возможности

ELEVEX Konya 2026 — это не просто витрина продуктов; это бизнес-платформ

ма, на которой устанавливаются новые торговые связи в глобальном масштабе, закладываются основы стратегического партнерства и укрепляется международная интеграция отрасли. Сегодня лифтовая отрасль работает в рамках глобальной сети, охватывающей все — от цепочки поставок до программной инфраструктуры, от производства компонентов до комплексных системных решений. Поэтому выставки стали не просто площадкой для презентаций, но и одним из важнейших инструментов коммерческого роста и выхода на внешние рынки.

ELEVEX предоставит прочную основу, на которой отечественные производители смогут налаживать экспортные связи, заключать новые дистрибьюторские соглашения и расширять региональные представительские сети. В частности, для

06
09

MAYIS
2026

2. Konya Asansör ve Teknolojileri Fuarı
2. Konya Elevator and Technology Exhibition

TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi
TÜYAP Fair and Congress Center
Konya/TÜRKİYE



Bu harika
etkinliğe
davetlisiniz!
*You're Invited
to This Great
Gathering!*

“Are you
ready to meet
at the heart of
innovation?”

Elevex 2026 Elevator and Technologies Exhibition opens the door to innovation and invites you to a dynamic platform full of global exposure, business development, and networking opportunities.

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex
KONYA

DESTEKLEYEN
SUPPORTING



ONAYLI FUAR
APPROVED FAIR



www.elevex.com.tr

@elevextr

Bu fuar 5174 sayılı kanun gereğince TOBB (Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği) denetiminde düzenlenmektedir.
This fair is organized under the supervision of TOBB (The Union of Chambers and Commodity Exchanges of Turkey) in accordance with Law No. 5174.

ELEVEX will provide a robust platform where local manufacturers can establish export connections, negotiate new distribution agreements, and expand their regional representative networks. For companies targeting markets in the Middle East, Europe, the Turkic Republics, and North Africa, the fair

will offer the opportunity to engage directly with decision-makers.

Thanks to its international participant profile, component manufacturers, control system developers, motor and door system manufacturers, software companies, and complete system providers will



Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex[®]
KONYA
www.elevex.com.tr
06-09 MAY 2026

الدولي للقطاع. يعمل قطاع المصاعد اليوم ضمن بنية شبكية عالمية تمتد من سلسلة التوريد إلى البنية التحتية للبرمجيات، ومن إنتاج المكونات إلى حلول الأنظمة المتكاملة. ولهذا السبب، لم تعد المعارض مجرد مساحة للترويج، بل أصبحت واحدة من أهم الأدوات للنمو التجاري والانفتاح على الأسواق الخارجية.

سيوفر معرض ELEVEX أرضية قوية تنتج للمصنعين المحليين إقامة علاقات تصديرية، وإبرام اتفاقيات توزيع جديدة، وتوسيع شبكات التمثيل الإقليمية. وبالنسبة للشركات التي تستهدف الوصول إلى أسواق الشرق الأوسط وأوروبا والجمهوريات التركية وشمال إفريقيا على وجه الخصوص، سيوفر المعرض فرصة للتواصل المباشر مع صانعي القرار.

وبفضل التنوع الدولي للمشاركين، سيجتمع مصنعي المكونات ومطورو أنظمة التحكم ومصنعي المحركات وأنظمة الأبواب وشركات البرمجيات ومزودي الأنظمة المتكاملة ضمن نفس النظام البيئي. وستفتح هذه البنية



06 MAYIS / MAY 2026
09
2. Uluslararası Asansör Fuarı
2. International Elevator Exhibition
Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi
Tüyap Exhibition and Congress Center
Konya | Türkiye

2026 YILININ EN BÜYÜK ASANSÖR BULUŞMASI!

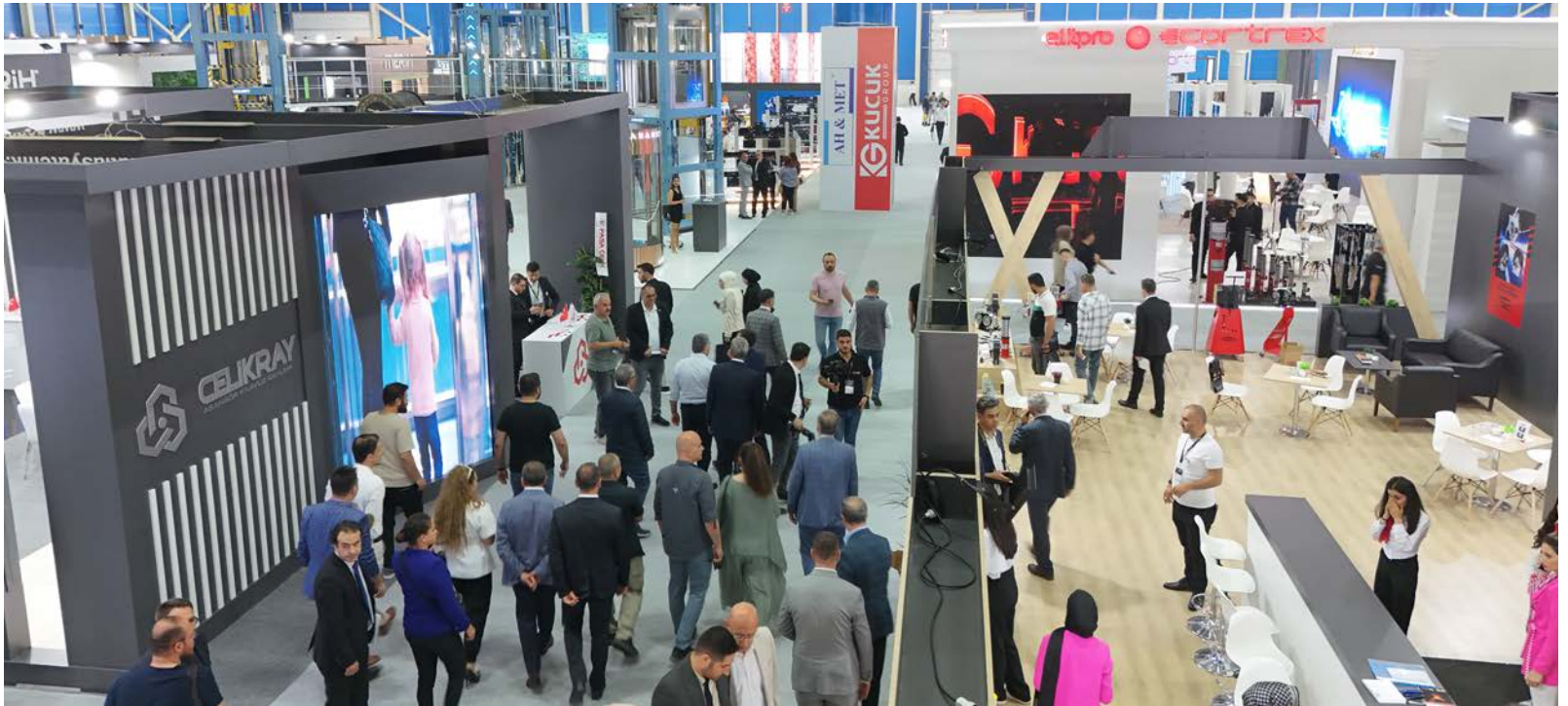
THE BIGGEST ELEVATOR MEETING OF 2026!

Bu Büyük Buluşmaya Siz de Davetlisiniz!
You're Invited to This Great Gathering!

компаний, стремящихся выйти на рынки Ближнего Востока, Европы, Туркменских республик и Северной Африки, выставка обеспечит возможность прямого контакта с лицами, принимающими решения.

Благодаря международному профилю участников производители компонентов, разработчики систем управления,

производители двигателей и дверных систем, компании-разработчики программного обеспечения и поставщики комплексных систем соберутся в рамках одной экосистемы. Такая структура откроет путь не только для торговых отношений, но и для более долгосрочного стратегического сотрудничества, такого как совместное производство, техническое сотрудни-



come together within the same ecosystem. This structure will pave the way not only for buying and selling relationships but also for longer-term strategic collaborations such as joint production, technical cooperation, and know-how transfer.

Brand launches and new product introductions taking place during the fair will also present a significant opportunity for companies aiming to enter the global market. Global

brands will make a strong entry into the regional market by showcasing their next-generation products for the first time at ELEVEEX, while local firms will have the opportunity to enhance their international visibility.

In this regard, ELEVEEX will not merely be an exhibition space; it will serve as a strategic trade platform that enhances the sector's export potential, expands trade volume, and positions Turkey as a regional hub for production and technology.

الباب أمام شركات استراتيجية طويلة الأمد لا تقتصر على علاقات البيع والشراء فحسب، بل تشمل الإنتاج المشترك والتعاون التقني ونقل المعرفة الفنية.

كما ستشكل عمليات إطلاق العلامات التجارية وعروض المنتجات الجديدة التي ستجرى في إطار المعرض فرصة مهمة للشركات التي ترغب في الانطلاق إلى السوق العالمية. ففي حين ستدخل العلامات التجارية العالمية السوق الإقليمية بقوة من خلال عرض منتجاتها من الجيل الجديد لأول مرة في ELEVEEX، ستجد الشركات المحلية فرصة لزيادة ظهورها على الصعيد الدولي.

من هذا المنطلق، لن يكون معرض ELEVEEX مجرد مساحة عرض فحسب، بل سيكون منصة تجارية استراتيجية تزيد من إمكانيات التصدير للقطاع، وتوسع حجم التجارة، وتضع تركيا في مكانة مركز إقليمي للإنتاج والتكنولوجيا.

чество и передача ноу-хау.

Презентации брендов и презентации новых продуктов, которые будут проводиться в рамках выставки, также станут важной возможностью для компаний, стремящихся выйти на глобальный рынок. Глобальные бренды, впервые демонстрируя свои продукты нового поколения на ELEVEEX, смогут сделать мощный выход на региональный рынок, а

местные компании получат возможность повысить свою международную узнаваемость.

В этом плане ELEVEEX станет не просто выставочной площадкой, а стратегической торговой платформой, которая увеличит экспортный потенциал отрасли, расширит объемы торговли и позиционирует Турцию как региональный центр производства и технологий.

The Elevator Show Dubai 2026 is expanding: More exhibitors, more space

The Elevator Show Dubai (TES) 2026, which has become one of the key gathering points for the elevator industry in the Middle East, is drawing attention with growing exhibitor demand and an expanded exhibition space. Details regarding the event were shared in a press release dated January 2026.

Nearly 120 participants expected
Approximately 120 participants are expected to attend the exhibition, which will take place in Dubai from September 21–23, 2026. Due to high demand, the organizers will utilize an additional exhibition hall within the Dubai World Trade Centre (DWTC) this year.



Выставка The Elevator Show Dubai 2026 расширяется: больше участников, больше площади

Выставка The Elevator Show Dubai (TES) 2026, ставшая одним из важнейших мест встречи представителей лифтовой отрасли на Ближнем Востоке, привлекает внимание растущим спросом со стороны участников и увеличением выставочной площади. Подробности о мероприятии были опубликованы в пресс-релизе от января 2026 года.

Ожидается около 120 участников

Ожидается, что в выставке, которая пройдет в Дубае с 21 по 23 сентября 2026 года, примут участие около 120 участников. В связи с высоким спросом организаторы в этом году будут использовать еще один выставочный зал в Dubai World Trade Centre (DWTC).

На выставку зарегистрировались компа-

нии из многих стран, в том числе из Китая, Германии, Великобритании, Индии, Ирана, Ирака, Италии, Кореи, Испании, Турции, США и Объединенных Арабских Эмиратов. Отмечается, что значительная часть нынешних участников увеличила площадь своих стендов. Это свидетельствует о том, что выставка во втором издании набрала явную динамику роста.

Международная площадка для встреч

The Elevator Show Dubai позиционируется как высокопрофильная торговая платформа, объединяющая большое количество международных профессионалов, в первую очередь посетителей из региона MENA. Организация предоставляет компаниям отрасли стратегические возможности как

معروض «The Elevator Show Dubai 2026» يتوسع: المزيد من المشاركين، ومساحة أكبر

يستقطب معروض «The Elevator Show Dubai» (TES) 2026، الذي أصبح أحد أهم نقاط التقاء قطاع المصاعد في الشرق الأوسط، الانتباه بفضل الطلب المتزايد من المشاركين وتوسيع مساحة المعرض. وقد تم الإعلان عن تفاصيل هذا الحدث في بيان صحفي صدر في يناير 2026.

من المتوقع مشاركة ما يقرب من 120 مشاركًا من المتوقع أن يشارك حوالي 120 مشاركًا في المعرض الذي سيُقام في دبي في الفترة من 21 إلى 23 سبتمبر 2026. ونظرًا للطلب الكبير، ستستخدم المنظمة قاعة عرض إضافية هذا العام داخل مركز دبي التجاري العالمي (DWTC).

وقد سجلت شركات من العديد من الدول، بما في ذلك الصين وألمانيا والمملكة المتحدة والهند وإيران والعراق وإيطاليا وكوريا وإسبانيا وتركيا والولايات المتحدة والإمارات العربية المتحدة، للمشاركة في المعرض. ويُشار إلى أن جزءًا كبيرًا من المشاركين الحاليين قد قاموا بتوسيع مساحات أجنحتهم. ويُظهر هذا أن المعرض قد حقق زخمًا واضحًا للنمو في نسخته الثانية.

نقطة التقاء دولية

يُعد معروض «The Elevator Show Dubai» منصة تجارية

ÖZBEŞLER
asansör

The Meeting Point of the Elevator Industry
elevex Hall: 5 | 6-9 May
Stant: B1 | 2026/KONYA

6
^
v
-3

6
^
v
-3

6
^
v
-3

Fast, Safe, Comfortable
Meeting of Time and Comfort in **Özbeşler Elevator**

www.ozbesler.com.tr

Companies from numerous countries, including China, Germany, the United Kingdom, India, Iran, Iraq, Italy, Korea, Spain, Turkey, the United States, and the United Arab Emirates, have already registered for the fair. It is noted that a significant portion of the current participants have expanded their booth spaces. This indicates that the fair has achieved a clear growth momentum in its second edition.

International Meeting Point

The Elevator Show Dubai positions itself as a high-profile trade platform bringing together numerous international professionals, particularly visitors from the MENA region. The event offers strategic opportunities for industry firms in terms of both accessing new markets and fostering regional partnerships.

Elevator World Forum

One of the most notable innovations of the 2026 edition is the “Elevator World Forum,” which will be held for the first time. Organized in collaboration with the fair’s media

partner, Elevator World, the forum will provide participating companies with the opportunity to showcase their latest products and technologies through short presentations.

While the forum program is expected to be announced in the summer, this platform is anticipated to serve as a key content hub highlighting industry innovations and trends.

Organization and Venue

The Elevator Show Dubai is organized by AFAG Messen und Ausstellungen in collaboration with Elevator World Inc., one of the industry’s leading publications. The exhibition will take place from September 21–23, 2026, in Halls 5 and 6 of the Dubai World Trade Centre.

With an increasing number of participants, an expanded exhibition area, and a new forum concept, TES 2026 reinforces its claim to be a powerful global networking and innovation platform for the elevator and vertical transportation sector.

رفيعة المستوى تجمع عددًا كبيرًا من المهنيين الدوليين، لا سيما الزوار القادمين من منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا. توفر هذه الفعالية للشركات العاملة في القطاع فرصًا استراتيجية للوصول إلى أسواق جديدة وإقامة شراكات إقليمية

منتدى “Elevator World”

ومن أبرز المستجدات في نسخة عام ٢٠٢٦ “منتدى Elevator World” الذي سيعقد للمرة الأولى. وفي إطار المنتدى الذي سيتم تنظيمه بالتعاون مع شريك المعرض الإعلامي Elevator World، ستتاح للشركات المشاركة فرصة عرض أحدث منتجاتها وتقنياتها من خلال عروض تقديمية قصيرة.

ومن المقرر الإعلان عن برنامج المنتدى خلال أشهر الصيف، ومن المتوقع أن يشكل هذا المنتدى مساحة مهمة لتسليط الضوء على الابتكارات والاتجاهات في القطاع.

المنظمة والمكان

يتم تنظيم معرض “The Elevator Show Dubai” من قبل شركة AFAG Messen und Ausstellungen بالتعاون مع Elevator World Inc، إحدى المؤسسات الإعلامية الرائدة في القطاع. سيعقد المعرض في الفترة من ٢١ إلى ٢٣ سبتمبر ٢٠٢٦ في قاعتي زعبيل ٥ و٦ بمركز دبي التجاري العالمي.

مع تزايد عدد المشاركين وتوسع مساحة المعرض ومفهوم المنتدى الجديد، يعزز معرض TES ٢٠٢٦ مكانته كمنصة قوية للتواصل والابتكار على نطاق عالمي في قطاع المصاعد والنقل الرأسى.

в плане доступа к новым рынкам, так и в плане регионального сотрудничества.

Elevator World Forum

Одной из самых привлекательных новинок выставки 2026 года станет «Elevator World Forum», который пройдет впервые. В рамках форума, организованного в сотрудничестве с медиа-партнером выставки Elevator World, компании-участники получат возможность представить свои новейшие продукты и технологии в формате коротких презентаций.

Отмечается, что программа форума будет объявлена летом, и ожидается, что эта платформа станет важной площадкой, демон-

стрирующей инновации и тенденции отрасли.

Выставка The Elevator Show Dubai организована компанией AFAG Messen und Ausstellungen в сотрудничестве с Elevator World Inc., одним из ведущих изданий отрасли. Выставка пройдет с 21 по 23 сентября 2026 года в залах 5 и 6 Za'abeel Hall Dubai World Trade Centre.

Благодаря растущему числу участников, расширяющейся выставочной площади и новой концепции форума, TES 2026 укрепляет свои позиции в качестве мощной глобальной сети и платформы для инноваций в секторе лифтов и вертикального транспорта.



DPS DOOR

COMPLETE ELEVATOR DOORS

www.dpsdoor.com.tr



2 PANEL



3 PANEL



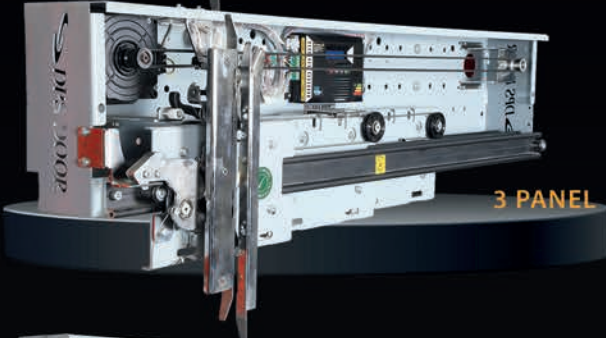
4 PANEL



6 PANEL



2 PANEL



3 PANEL



4 PANEL



6 PANEL

CENTRAL CABIN DOOR MECHANISM

CENTRAL LANDING DOOR MECHANISM

elevex
Halli: 4 / 6-9 May
Stand: D2 / 2026 / KONVA



NEW PRODUCT
STYLE

- * 220 V Single Phase Supply
- * Gearless and Gearless Door Motor
- * Special Design Drive Module
- * Easy Menu and Language Option
- * Detachable Terminals
- * Personnel Safety Protection
- * Door Width Detection Function
- * Soft Door Opening - Closing
- * Door Jamming Obstacle Detection
- * Photocell Input Automatic Back Opening
- * Easy Parameter Setting
- * With Battery Input

Preparations have begun for Lift Expo Moscow 2026, Russia's major vertical transportation event

The Eurasian Elevator Association (ELA) has officially announced that active preparations have begun for Lift Expo. Moscow 2026 – The International Elevator, Lifting Equipment, and Components Fair has officially announced the start of active preparations. The fair will take place on November 10–12, 2026, at IEC Crocus Expo, Pavilion 3, Hall 13 in Moscow.

Lift Expo. Moscow continues to strengthen its position as a strategic meeting point for the elevator and vertical transportation industry by bringing together manufacturers, suppliers, developers, investors, regulatory authorities, and professional associations under one roof.

A proven platform with a strong influence in the sector

The 2024 edition marked a significant milestone for the industry. By successfully bringing together leading market players, major construction and development companies, government representatives, industry associations, and international participants, the fair reaffirmed its reputation as an authoritative and highly sought-after industry platform.

The scale of the fair, the high technological level of the exhibited products, and the depth of the business program attracted significant interest from professional visitors. As a result, Lift Expo. Moscow once again proved its role not only as a trade

بدأت الاستعدادات لمعرض «Lift Expo Moscow 2026»، أحد أهم فعاليات النقل الرأسي في روسيا

أعلنت رابطة المصاعد الأوروبية الآسيوية (ELA) رسمياً عن بدء الاستعدادات الجادة لمعرض Lift Expo. أعلنت موسكو 2026 رسمياً عن بدء الاستعدادات الجادة لمعرض المصاعد ومعدات الرفع ومكوناتها الدولي. سيعقد المعرض في الفترة من 10 إلى 12 نوفمبر 2026 في مركز IEC Crocus Expo بموسكو، الجناح 3، القاعة 13.

Lift Expo. تواصل موسكو تعزيز مكانتها كنقطة التقاء استراتيجية لصناعة المصاعد والنقل الرأسي من خلال جمع المصنعين والموردين والمطورين والمستثمرين والسلطات التنظيمية والغرف المهنية تحت سقف واحد.

منصة مجربة ذات تأثير قوي في القطاع

شكّلت نسخة عام 2024 نقطة تحول مهمة للقطاع. أكد المعرض مكانته كمنصة صناعية موثوقة ومرغوبة، من خلال جمع كبار اللاعبين في السوق وشركات البناء والتطوير الكبرى وممثلي الحكومات والجمعيات الصناعية والمشاركين الدوليين بنجاح.

اجتذبت حجم المعرض والمستوى التكنولوجي العالي للمنتجات المعروضة وعمق برنامج الأعمال اهتماماً كبيراً من الزوار المحترفين. ونتيجة لذلك، أثبت معرض Lift Expo. Moscow مرة أخرى دوره ليس فقط كمعرض تجاري، بل أيضاً كمركز للحوار الصناعي وبناء الشبكات الاستراتيجية وتطوير الأعمال.

Началась подготовка к Lift Expo Moscow 2026 – важному мероприятию в сфере вертикального транспорта в России

Евразийская лифтовая ассоциация (ELA) официально объявила о начале активной подготовки к Lift Expo. Москва 2026 – официально объявила о начале активной подготовки к Международной выставке лифтов, подъемного оборудования и комплектующих. Выставка пройдет 10–12 ноября 2026 года в Москве в выставочном центре IEC Crocus Expo, павильон 3, зал 13.

Lift Expo. Москва продолжает укреплять свою позицию в качестве стратегического места встречи для индустрии лифтов и вертикального транспорта, объединяя под одной крышей производителей, поставщиков, разработчиков, инвесторов, регулирующие органы и профессиональные ассоциации.

Проверенная платформа, имеющая сильное

влияние в отрасли

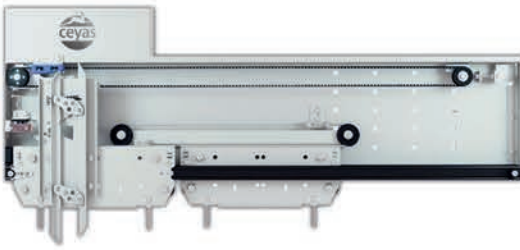
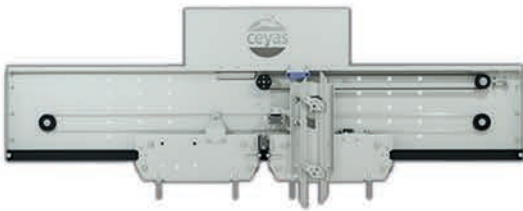
Выставка 2024 года стала важной вехой для отрасли. Выставка успешно объединила ведущих игроков рынка, крупные строительные и девелоперские компании, представителей правительства, отраслевые ассоциации и международных участников, подтвердив свою репутацию авторитетной и востребованной отраслевой платформы.

Масштаб выставки, высокий технологический уровень представленной продукции и насыщенность деловой программы привлекли большой интерес со стороны профессиональных посетителей. В результате Lift Expo. Moscow в очередной раз доказала свою роль не только как торговая выставка, но и как центр отраслевого диалога, стратегического нетворкинга и развития бизнеса.



*Always
Higher*

**WE ARE WITH YOU
SINCE 2007 WITH OUR
EXPERIENCED STAFF...**



www.ceyasasansor.com

Başak Mh. Konya Ereğli Cd. No: 66/1 Karatay / KONYA / TÜRKİYE
Tel: +90 332 3427234 Faks: +90 332 3427235
GSM: +90 532 5904125 E-mail: info@ceyasasansor.com

elevex The Meeting Point of the Elevator Industry! **Hall: 6** **6-9 May**
Stant: C6 **2026/KONYA**

fair but also as a hub for industry dialogue, strategic networking, and business development.

Strong market fundamentals are driving the 2026 edition

Preparations for Lift Expo. Moscow 2026 are proceeding confidently, with leading companies confirming their participation and reserving booth spaces. This strong early demand reflects the steady growth of the Russian vertical transportation market, supported by several key factors:

- The ongoing modernization of elevator fleets in residential and public buildings
- The active development of new residential and urban infrastructure projects
- Sustainable demand for innovative, safe, and energy-efficient technologies
- The expansion and diversification of supplier and partner networks

These dynamics create significant opportunities for manufacturers, component suppliers, system integrators, and service providers seeking to strengthen their market presence and expand their operations in Russia and neighboring regions.

Comprehensive business program and high-level networking

Lift Expo. Moscow 2026 will offer a comprehensive and content-rich business program designed to bring together key industry stakeholders, technical experts, developers, investors, and end-users. The program will address current market trends, regulatory developments, technological innovations, and future challenges shaping the vertical transportation sector.

Participants and visitors will have the following opportunities:

- Showcase their latest products,

أسس سوق قوية توجه نسخة عام ٢٠٢٦
تسير الاستعدادات لمعرض Lift Expo. Moscow ٢٠٢٦ بثقة،
حيث تؤكد الشركات الرائدة مشاركتها وتحجز مساحات العرض
الخاصة بها. يعكس هذا الطلب المبكر القوي النمو المستقر لسوق النقل
الرأسي في روسيا، المدعوم بعدة عوامل مهمة:
• استمرار تحديث أسطول المصاعد في المباني السكنية والعمامة
• التطوير النشط لمشاريع الإسكان والبنية التحتية الحضرية الجديدة
• الطلب المستمر على التقنيات المتكبرة والأمنة والموفرة للطاقة
• توسع وتنوع شبكات الموردين والشركاء

تخلق هذه الديناميكيات فرصًا مهمة للمصنعين وموردي المكونات
ومتكامل الأنظمة ومقدمي الخدمات الراغبين في تعزيز وجودهم في
السوق وتوسيع أعمالهم في روسيا والمناطق المجاورة.

برنامج أعمال شامل وتواصل رفيع المستوى

ستقدم Lift Expo. Moscow ٢٠٢٦ برنامج أعمال شامل وغني
بالمحتوى مصمم لجمع أهم أصحاب المصلحة في القطاع والخبراء
الفنيين والمطورين والمستثمرين والمستخدمين النهائيين. سيتناول
البرنامج اتجاهات السوق الحالية والتطورات التنظيمية والابتكارات
التكنولوجية والتحديات المستقبلية التي تشكل قطاع النقل الرأسي.

سيحظى المشاركون والزوار بالفرص التالية:
• عرض أحدث منتجاتهم وتقنياتهم وحلولهم
• تحديد فرص جديدة للنمو والتعاون

Прочные рыночные основы определяют направление выставки 2026 года

Подготовка к Lift Expo. Moscow 2026 уверенно продвигается, и ведущие компании подтверждают свое участие, бронируя выставочные площади. Этот высокий спрос на раннем этапе отражает стабильный рост российского рынка вертикального транспорта, подкрепленный несколькими важными факторами:

- Продолжение модернизации парка лифтов в жилых и общественных зданиях
- Активное развитие новых проектов жилищного строительства и городской инфраструктуры
- Устойчивый спрос на инновационные, безопасные и энергоэффективные технологии
- Расширение и диверсификация сетей поставщиков и партнеров

Эти тенденции создают значительные возможности для производителей, поставщиков компонентов, системных интеграторов и по-

ставщиков услуг, стремящихся укрепить свое присутствие на рынке и расширить бизнес в России и соседних регионах.

Обширная деловая программа и нетворкинг на высшем уровне

Lift Expo. Moscow 2026 предложит обширную и насыщенную по содержанию деловую программу, призванную собрать вместе ключевых участников отрасли, технических экспертов, девелоперов, инвесторов и конечных пользователей. Программа будет посвящена текущим рыночным тенденциям, регуляторным изменениям, технологическим инновациям и будущим вызовам, определяющим развитие сектора вертикального транспорта.

Участники и посетители получают следующие возможности:

- Презентовать свои новейшие продукты, технологии и решения
- Выявить новые возможности для роста и

THE ELEVATOR INDUSTRY IS RISING IN EURASIA IN 2026



 **Lift Expo
Kazakhstan**

THE ONLY ELEVATOR EXHIBITION
IN KAZAKHSTAN IS GROWING IN
ASTANA!

APRIL 28-30, 2026

KAZAKHSTAN-ASTANA QAZEXPO CONGRESS CENTER

3RD INTERNATIONAL ELEVATOR, ESCALATOR & LIFTING EQUIPMENT EXHIBITION



A RISING VALUE IN
EXPORTS: UZBEKISTAN

JUNE 3-5, 2026

ÖZBEKİSTAN-TAŞKENT ANHOR PARK EXPO CENTER

 **Lift Expo
Uzbekistan**

INTERNATIONAL ELEVATOR, ESCALATOR & LIFTING EQUIPMENT EXHIBITION



 **Lift Expo
Georgia**

THE RISING MARKET OF THE
CAUCASUS

SEPTEMBER 11-12, 2026

GÜRCİSTAN - TİFLİS

EXPO CENTER GEORGIA

INTERNATIONAL ELEVATOR, ESCALATOR & LIFTING EQUIPMENT EXHIBITION

For detailed information, please contact us

intro
exhibition & conference



+90 (212) 695 55 00
+90 (542) 122 52 40

info@introfair.com
www.introfair.com



technologies, and solutions

- Identify new growth and collaboration opportunities
- Establish and strengthen strategic partnerships
- Engage directly with decision-makers and professional buyers
- Enhance brand visibility and market positioning

Lift Expo. Secure your spot at Moscow 2026

With preparations in full swing and strong interest already confirmed, now is the best time to secure your participation in Lift Expo. Moscow

2026 currently offers the best available booth locations, providing participants with the opportunity to effectively showcase their equipment, conduct high-level meetings, and attract a broad and qualified professional audience. For more information: haber@asansorvizyon.com

Lift Expo Moscow 2026 is poised to be a major industry event shaping the future of vertical transportation in Russia and the broader Eurasian market—a platform where technology, business, and expertise converge.

- إقامة شراكات استراتيجية وتعزيزها
 - التواصل المباشر مع صانعي القرار والمشتريين المحترفين
 - تعزيز ظهور العلامة التجارية وموقعها في السوق
- Lift Expo. احجز مكانك في موسكو ٢٠٢٦**

مع استمرار الاستعدادات على قدم وساق وتأكيد الاهتمام الكبير بالفعل، فإن هذا هو الوقت الأنسب لضمان مشاركتك في Lift Expo. تتوفر حاليًا أفضل مواقع الأجنحة في موسكو ٢٠٢٦، وتوفر للمشاركين فرصة لعرض معداتهم بشكل فعال وإجراء محادثات رفيعة المستوى وجذب جمهور مهني واسع ومؤهل. لمزيد من المعلومات: haber@asansorvizyon.com

يبدو أن معرض Lift Expo موسكو ٢٠٢٦ سيكون حدثًا هامًا في القطاع يحدد مستقبل النقل الرأسي في روسيا وسوق أوراسيا الأوسع — منصة تجمع بين التكنولوجيا والأعمال والخبرة.

сотрудничества

- Установить и укрепить стратегические партнерства
- Установить прямой контакт с лицами, принимающими решения, и профессиональными покупателями
- Укрепить узнаваемость бренда и упрочить позиции на рынке

Lift Expo. Забронируйте свое место на выставке в Москве в 2026 году

Пока подготовка идет полным ходом и уже подтвержден высокий интерес к мероприятию, сейчас самое подходящее время, чтобы гарантировать свое участие в Lift Expo. На выставке в Москве в 2026 году в

настоящее время доступны лучшие места для стендов, которые предоставляют участникам возможность эффективно продемонстрировать свое оборудование, провести встречи на высшем уровне и привлечь широкую и квалифицированную профессиональную аудиторию. Подробная информация: haber@asansorvizyon.com

Lift Expo Москва 2026 обещает стать важным отраслевым мероприятием, определяющим будущее вертикального транспорта на рынке России и более широком евразийском регионе — платформой, объединяющей технологии, бизнес и экспертизу.

WE ARE HERE
FOR YOU
IN YOUR
MOST SPECIAL
PROJECT



the Meeting Point of the Elevator Industry
elevex
Stand: C3 | 5-9 May 2026/KONYA

AMADA TECH
ELEVATORS & ESCALATORS

the importance of *excellence*

As one of our most beautiful cabin models, we present to you **VC-07**, which is distinguished by its walls made of wood laminate and golden mirror, with a back wall made of natural stone and a half mirror added to it, and the floor is made of natural granite. This components together make our design very modern and elegant.

vitalasansor.com



elevex
The leading brand of the Elevator Industry

Hall: 5 | 6-9 May
Stant: C5 | 2026/KONYA

VITAL GRUP
COMPLETE ELEVATOR SYSTEMS

Vİ PAR Vİ DOOR Vİ PANO Vİ MAK Vİ LIFT SlimLIFT NormLIFT



YIRSAN

METAL MAKİNA ASANSÖR İNŞ. SAN. VE TİC. LTD ŞTİ

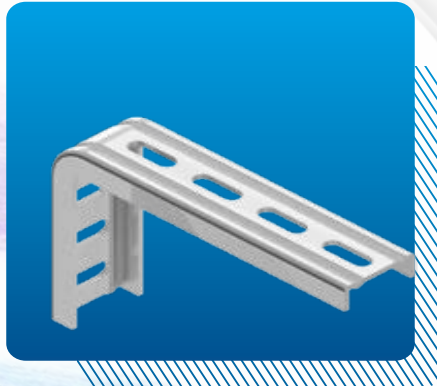
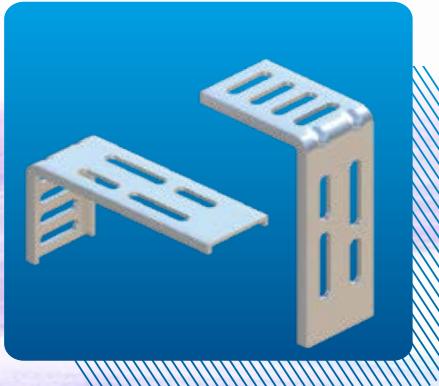
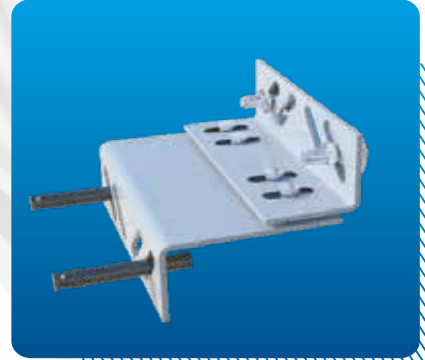
www.yirsanmetal.com

elevex
The Meeting Point of the Elevator Industry

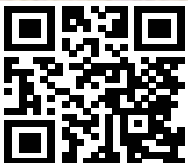
Hall: 4 | 6-9 May
Stand: E5 | 2026/KONYA

IN THE PRODUCTION OF CONNECTION EQUIPMENT

WE LEAD THE INDUSTRY



pozitiflab



 Gaziantep / TURKEY

 info@yirsanmetal.com

 +90 850 888 2527

Quality, High Technology, Maximum Performance

www.srlasansor.com.tr

www.srlasansor.com / export@srlasansr.com

Load and Car
Elevators



Panaromic
Elevators



Elevator
Systems



Disabled
Elevators

Stell Well
System



Escalator
Systems

Moving
Walkways



SRL

COMPLETE ELEVATOR SOLUTIONS

Konsan Sanayi Sitesi Fevzi Çakmak Mah.
10753. Sk. No:8/1 Karatay/KONYA



+90 444 6 775



CELIKRAY

ELEVATOR GUIDE RAILS



TURK
[PATENT]
TÜRK PATENT VE MARKA KURUMU



ARTI  **kasnak**[®]
beyond the quality



Ø 210 & Ø 435
CAPTORMAL PULLEY[®]



Ø 160 & Ø 800
IRON PULLEY GG-25



Ø 120 & Ø 160
DEFLECTION PULLEY



Ø 110 & Ø 140
BELT PULLEY

Our expertise “elevator pulley”

Artı Kasnak Asansör Mak. İmalat San. Tic. Ltd. Şti.
Ramazanoğlu Mah. Muhsin Yazıcıoğlu Cd. 144/1
34906 Pendik, İstanbul

info@artikasnak.com
+90 216 378 35 38
www.artikasnak.com
www.asansorkasnagi.com